

prensa

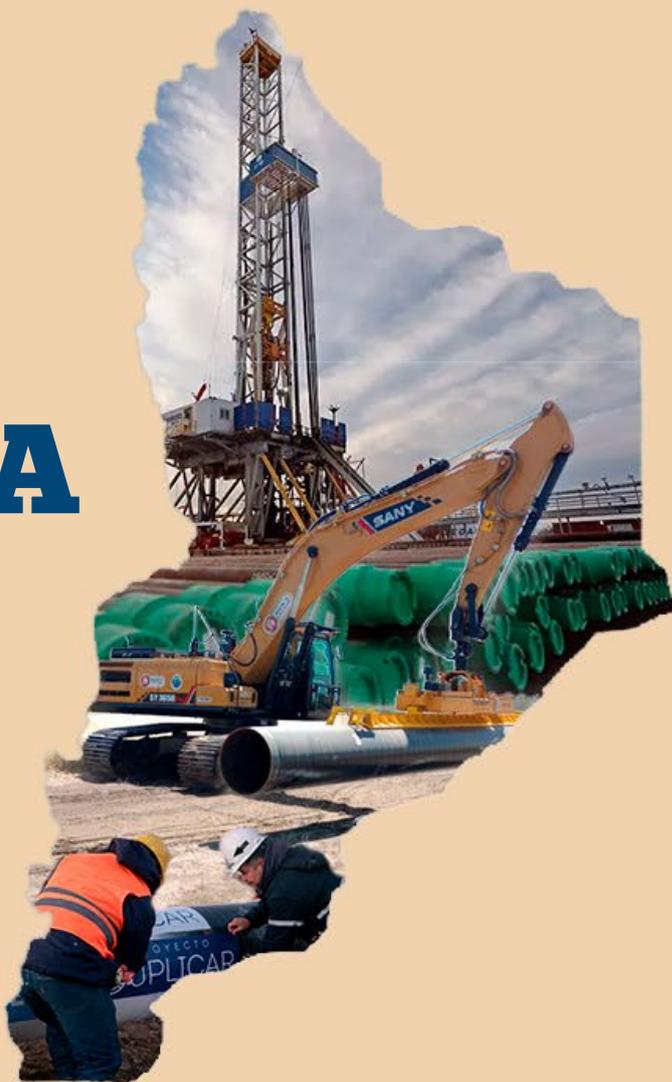
# ENERGÉTICA

Año 21 - Número 4 - Octubre 2024- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD

## NEUQUÉN, LA OTRA ARGENTINA

Las cifras de la provincia, gracias a Vaca Muerta, muestran un escenario de crecimiento, pese a los vaivénés de la macro. La meta de llegar a 1 millón de barriles de producción de crudo para 2030, a superar los 180 MMm<sup>3</sup>/d de gas natural y el salto al mercado de exportación a través del GNL. Cómo salir del cepo y la tan mentada ventana de oportunidad.

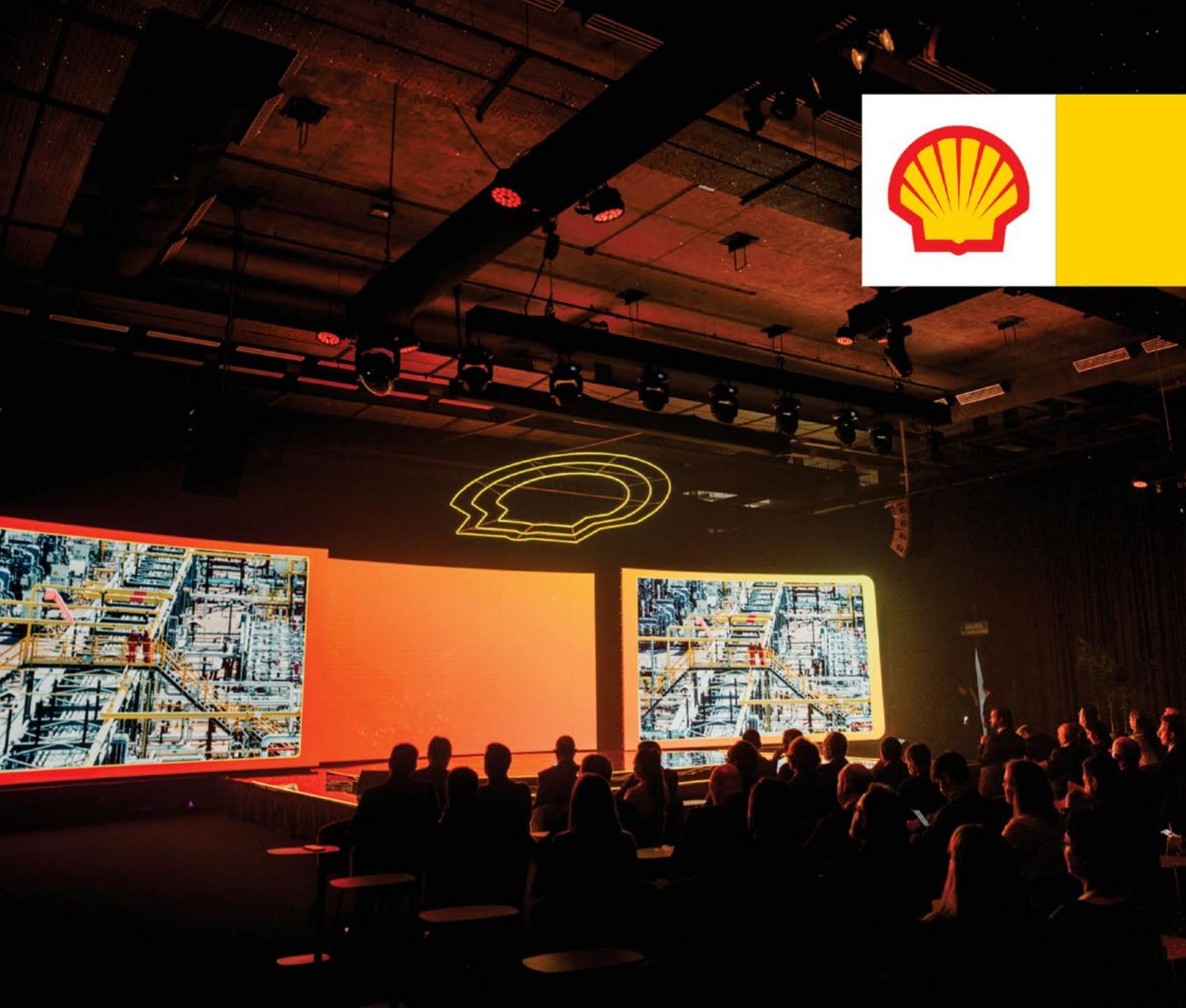


**EDICIÓN ESPECIAL**



23 - 25  
Octubre, 2024  
Espacio DUAM  
Neuquén, Argentina

[Acreditate online](#)



# CUMPLIMOS 110 AÑOS IMPULSANDO EL SECTOR ENERGÉTICO EN ARGENTINA



Innovación  
y compromiso

# TECNOLOGÍA + SEGURIDAD





**BRINGS AUSTRAL S.A.**

SERVICIOS PARA LA INDUSTRIA DEL PETRÓLEO Y EL GAS

# Oil and Gas

## Somos un Socio en quién confiar

Encargados de contribuir al desarrollo de la industria de O&G brindando servicios especializados para las actividades Onshore y Offshore:

---

### **GERENCIAMIENTO DE PROVEEDORES**

REPUESTOS – EQUIPOS – MATERIALES

---

### **SERVICIOS CON PERSONAL**

BÚSQUEDA, SELECCIÓN, ADMINISTRACIÓN Y CAPACITACIÓN PARA PERSONAL MARÍTIMO Y PETROLERO ONSHORE Y OFFSHORE

---

**REPRESENTACIÓN LÍNEA MISSION DE NATIONAL OILWELL VARCO** – IMPORTACIÓN CONSUMIBLES Y REPUESTOS NOV

---



---

### **SERVICIOS PORTUARIOS** – HUSBANDRY

---

### **ASISTENCIA A PERSONAL**

COORDINACIÓN CON HOTELES, PASAJES, TRASLADOS, VISAS, PERMISOS DE INGRESO Y DE TRABAJO

---



**AMI** Agencia Marítima Internacional

Agregamos valor a la Cadena de Suministro de los clientes, mediante prestaciones de servicios para la industria O&G onshore y offshore, servicios marítimos y portuarios, así como también soluciones de logística comercial e industrial. Enfocados en la excelencia para el desarrollo de nuestros clientes, colaboradores, proveedores y comunidades donde operamos.

---

**OIL & GAS SERVICES**

---

**FREIGHT FORWARDING**

---

**ALMACENAMIENTO**

---

**COMERCIO EXTERIOR**

---

**ESTIBA**

---

**LOGÍSTICA PORTUARIA**

---

**AGENCIAMIENTO Y REPRESENTACIÓN LINER**

---

**AGENCIAMIENTO TRAMP**

---



# Soluciones logísticas integrales

Especialistas en Energía, Minería y Proyectos

## Logística para la industria de Energía

- Transporte marítimo, aéreo, terrestre Internacional y nacional.
- Amplia red de agentes alrededor del mundo.
- Servicios a la carga y almacenaje intermedio.
- Control de Cumplimiento de proveedores internacionales y aseguramiento de calidad.
- Servicio puerta a puerta.

## Logística para cargas de Proyecto

- Estudio de rutas e Ingeniería de transporte.
- Logística nacional e internacional de carga sobredimensionada.
- Servicios de Trinca, embalaje y consolidación/desconsolidación de la carga.
- Transporte en carretones y tramitación de permisos viales.
- Charter marítimo y aéreo.
- Gestión de seguros a la carga.

**Creamos valor a través de la flexibilidad operacional, la seguridad y el desarrollo de proveedores locales.**



## Nuestras Sucursales

Distribuidas estratégicamente en los puertos y locaciones más importantes de Argentina para poder brindar un servicio personalizado.

1. SALTA
2. SAN LORENZO
3. ROSARIO
4. CAMPANA
5. BUENOS AIRES
6. BAHIA BLANCA
7. NEUQUEN
8. COMODORO RIVADAVIA
9. PUNTA QUILLA
10. RIO GRANDE
11. USHUAIA



## Contáctenos

25 de Mayo 555, Piso 20. (C1002ABK) CABA.  
Buenos Aires, Argentina.

Tel: +5411 4310 2400  
amionshore@ocean.com.ar  
sales@ulog.com.ar

[www.bringsaustral.com](http://www.bringsaustral.com)  
[www.amisa.com](http://www.amisa.com)

# SUMARIO

## 08 - NOTA DE TAPA

Vaca Muerta ya es una realidad

Hidrocarburos, un futuro promisorio

Argentina, de país con petróleo a petrolero

El país debe mostrar seriedad como exportador

Vaca Muerta, for export

La revolución Vaca Muerta y el valor agregado de las Pymes

El impacto en Neuquén

Un impulso clave para el Cluster

Los efectos en la petroquímica

Escriben Gerardo Rabinovich, Marcelo Guiscardo, Gerardo

Molinero, Daniel Rosato, Yamil

Quispe, Gabriela Aguilar y Carlos Ormachea.

## 26 - RENOVABLES

El escenario de las renovables de cara al 2030 en Argentina

Por Hugo Fernández de Dynamic Energy

## 30 - TECNOLOGÍA

Securion lleva la inteligencia artificial a la vanguardia

de la industria Oil & Gas

## 50 - EMPRESARIAS

Seguros de causión en la industria del Oil&Gas

Por Daniel Cortiñas, CEO de MAKLER SAdu

## 64 - COYUNTURA

Shell celebró 110º aniversario con la meta de duplicar

su nivel de inversiones

## 74 - ENTREVISTA

Julián Escuder, CEO de Pluspetrol Planes de Inversión en Vaca

Muerta y cómo monetizar las reservas de Oil&Gas

08



18



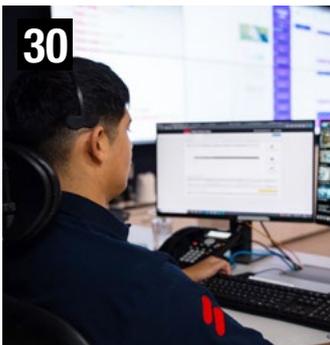
22



26



30



50



64



74



STAFF

### EDITOR RESPONSABLE Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:

Daniel Barneda

danielbarneda@prensa-energetica.com

### GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip

gastonsalip@prensa-energetica.com

### DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN:

diegoyankelevich@gmail.com

EDITADO EN BUENOS AIRES,  
REPÚBLICA ARGENTINA.

MIRALLA 626- PB 4, (CP 1440),  
TELEFAX: 4644- 4311, 15-5463-8782  
REGISTRO DE LA PROPIEDAD  
INTELLECTUAL EN TRÁMITE.

LAS NOTAS FIRMADAS NO NECESARIAMEN-  
TE REFLEJAN LA OPINIÓN DEL EDITOR.

PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN PARCIAL  
O TOTAL (LEY 11.723) -COPYRIGHT PE.  
PRENSA ENERGÉTICA ES UNA

PUBLICACIÓN DE 

PRENSA ENERGÉTICA EN INTERNET:

REVISTA DIGITAL:  
HTTP://ISSUU.COM/GSALIP/DOCS/PRENSA\_87

WWW.FACEBOOK.COM/REVISTAPRENSA ENERGETICA

E-MAIL: / WEB

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM





# ENERGÍA PARA IMPULSAR TRANSFORMACIONES

Somos Pampa, una compañía argentina líder, independiente e integrada de energía, comprometida con el crecimiento y desarrollo del país. Exploramos y producimos petróleo y gas, elaboramos productos petroquímicos y participamos en la generación y transmisión de electricidad. Invertimos para generar más energía, una energía que impulsa transformaciones y empuja al país hacia adelante. Algo que, a nosotros también, nos llena de energía.





# Vaca Muerta, un futuro alentador y desafiante

POR EL ING. GERARDO RABINOVICH, VICEPRESIDENTE INSTITUTO ARGENTINO DE LA ENERGÍA "GENERAL MOSCONI".

La industria requiere un gran esfuerzo de inversión en las próximas dos décadas y el protagonismo central provendrá del sector privado; complementado con una inversión pública eficaz y racional.

**V**aca Muerta ya es una realidad, y forma parte del crecimiento virtuoso de la industria del petróleo y del gas en nuestro país. El año pasado documentamos, en los Informes del IAE "General Mosconi", el crecimiento alentador de la producción de petróleo y en menor medida de gas natural, motorizado por la actividad en el yacimiento de Vaca Muerta en la cuenca Neuquina, y las perspectivas de recuperar niveles que nuestro país alcanzó a principios de este siglo.

En el caso del petróleo, la producción de agosto llegó a los 685

mil barriles/día, el 57% no convencional. Probablemente a fines del 2025 alcancemos la producción del 2000: 750 mil barriles/día, y el objetivo de llegar al millón de barriles/día en 2030 está a la vista. Con los precios internacionales en niveles superiores a los 70 u\$/barril, la industria del petróleo está en condiciones de seguir creciendo y generar excedentes aportando divisas sin requerir mayores incentivos para ello.

La amenaza que se presenta y está fuera del alcance de cualquier decisión de índole nacional, tiene que ver con la volatilidad de los precios internacionales,

sujeto en estos últimos tiempos a la situación geopolítica en Medio Oriente y el conflicto en Ucrania.

El mercado petrolero internacional presenta una tendencia a estar cada vez más ofertado, lo que implica que los precios se orientan estructuralmente a la baja. Actualmente, en un intervalo de entre 70 y 75 u\$/barril, los precios continúan siendo atractivos, pero requiere prestar atención e incrementar la productividad en Vaca Muerta, reducir costos y mantenerse competitivo.

El caso del gas natural es diferente. Aporta más del 50% de la energía primaria que consume

nuestro país y el 54% de la electricidad generada usa en primera instancia el gas natural: por lo tanto, es un insumo estratégico.

En agosto pasado la producción llegó a los 153 millones de m<sup>3</sup>/día, siendo el 67% gas no convencional producido en Vaca Muerta, uno de los mayores registros de este siglo. El potencial de seguir creciendo está latente, pero necesita mercados donde comercializar la producción e infraestructura de evacuación para habilitar la explotación masiva de los grandes recursos disponibles en Vaca Muerta, para compensar la caída vertical de la producción convencional.

Resolver los problemas del crecimiento de la producción de petróleo y de gas natural es uno de los mayores desafíos para la industria. El crecimiento de la producción de líquidos implica la obtención de cada vez mayores volúmenes de gas asociado que, como la experiencia de Estados Unidos ha demostrado, le dan una gran competitividad al gas natural, permitiendo alcanzar mercados regionales atractivos y descubrir un precio de referencia para el mercado interno, alineado con los precios de exportación.

Las grandes barreras a superar en lo inmediato son:

**A) la incertidumbre sobre la construcción de infraestructuras esenciales para el abastecimiento interno, y para los proyectos de exportación en plazos más prolongados.**

**B) La visión integral del sistema, alentando una operación coordinada capaz de prever el riesgo de abastecimiento con equipo técnicos experimentados**

La finalización del proyecto de reversión del gasoducto Norte es una buena noticia, eliminando la necesidad de importar gas de Bolivia, que terminó resultando

## PUESTA EN MARCHA DE LA PLANTA SALLIQUELÓ-BUENOS AIRES



La Planta Compresora Salliqueló, ubicada en la provincia de Buenos Aires, comenzó a funcionar. Esta instalación, equipada con un compresor de 15.000 HP de potencia, forma parte de las obras complementarias del GPNK, y su puesta en marcha marca la finalización de la primera etapa del proyecto, que mejora la capacidad de transporte de gas desde Vaca Muerta hasta la provincia de Buenos Aires.

El GPNK y la Planta Compresora Tratayén, junto con la adición de los 5 millones de metros cúbicos diarios (MMm<sup>3</sup>/día) provenientes de Salliqueló, fueron diseñados para transportar inicialmente un volumen de 21 MMm<sup>3</sup>/día. Sin embargo, la capacidad de transporte ha sido superada, alcanzando una inyección de 23 MMm<sup>3</sup>/día. Así, la puesta en marcha de la Planta Compresora Salli-

queló desafiará la capacidad de transporte de los tramos finales del Neuba II, posibilitando una plena utilización de los gasoductos en sus potencialidades actuales. El ahorro estimado de este volumen para 2025 se estima en 130 MMUS\$ para el país, dado fundamentalmente por reemplazo de combustibles líquidos en periodo de invierno. El monto total de la inversión comprometida en los contratos es de 120 MMUS\$. La operación de la Planta Compresora Salliqueló había sido programada para septiembre de 2023. No obstante, en diciembre 2023 cuando fue recibida, el avance de la construcción sólo alcanzaba el 19% en aspectos de obras civiles (no tenían avance en piping, cableado eléctrico, sistemas de control e instrumentación además de problemas de importación de equipos).

muy oneroso por el desacertado manejo del contrato firmado en 2006, y permite ver con más optimismo la posibilidad de alcanzar el mercado de Brasil en alguna de las rutas posibles (gasoducto por Paso de los Libres, o la infraestructura remanente de Bolivia).

Las noticias sobre el ambicioso proyecto de exportación de GNL no son tan buenas, tratándose

de un proyecto muy grande que requiere cumplir condiciones de extrema dificultad para llevarlo a buen término. Los plazos de la transición energética comienzan a ser perentorios, y los proyectos de construcción de infraestructura prolongados ponen un interrogante a esta posibilidad.

# HIDROCARBUROS, UN FUTURO PROMISORIO

Como pasó en USA, el desarrollo de los hidrocarburos no convencionales cambió la historia de la industria del O&G en Argentina.

**E**n los últimos 10 años pasamos de producir cero hidrocarburo no convencional a 800.000 barriles equivalentes de petróleo HOY, pudiendo duplicar este volumen para el cierre de esta década, convirtiendo a nuestra industria en uno de los drivers más importantes del crecimiento de la economía argentina en los próximos diez años, y a Vaca Muerta en un formidable proyecto exportador.

En un mundo que seguirá consumiendo más energía (Energy Information Energy del DOE (USA) pronostica + 40% para el 2050) impulsado por el crecimiento de las economías en desarrollo y aplicaciones de Inteligencia Artificial, donde el Gas Natural será el combustible de transición porque emite la mitad de CO<sub>2</sub> que el carbón usado en generación eléctrica y los Ciclos combinados serán el back up de la intermitencia de las fuentes renovables.

La sanción de la Ley Bases, que consagra también para nuestra in-

dustria la vigencia de los principios de libertad de comercio (exportación), precio de mercado y disponibilidad de divisas para repagar la inversión, contribuirá a acelerar y profundizar el proceso de inversión en marcha.

Un trabajo llevado a cabo hace un año por la industria, coordinado por la CEPH (Cámara de Exploración y Producción de Hidrocarburos), concluye que Argentina puede alcanzar una producción de petróleo a 1,45 millones de barriles/día y la de gas a más de 200 millones de m<sup>3</sup>/día para el 2030, llevando el saldo neto de la Balanza Comercial Energética a 25.000 millones de dólares.

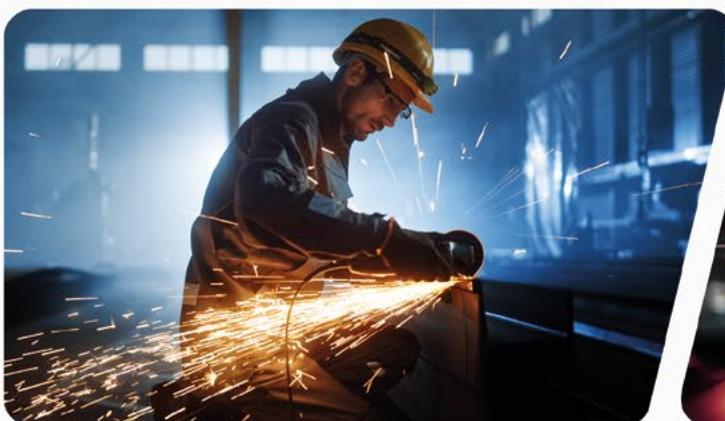
De esta modo, la industria del O&G contribuye a encontrar soluciones a uno de los problemas recurrentes de nuestro país, la falta de dólares, mientras suma ingresos al tesoro por impuestos vinculados con el nivel de actividad y a las exportaciones ayudando también a cerrar el déficit fiscal.



POR CARLOS ORMACHEA, PRESIDENTE DE LA CEPH

## TEXTUALES

**“ Argentina puede alcanzar una producción de petróleo a 1,45 millones de barriles/día y la de gas a más de 200 millones de m<sup>3</sup>/día para el 2030, llevando el saldo neto de la Balanza Comercial Energética a 25.000 millones de dólares”.**



# Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

**DESDE HACE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.**

[PAN-ENERGY.COM](http://PAN-ENERGY.COM)

**Pan American**  
**ENERGY**

# ARGENTINA PASARÍA DE SER UN PAÍS CON PETRÓLEO A UN PAÍS PETROLERO

POR MARCELO GUISCARDO, PRESIDENTE DEL CLUSTER DE ENERGÍA DE MAR DEL PLATA



mandarán un incremento de perforación y fractura en los próximos tres años para viabilizar los proyectos de exportación de crudo por el Atlántico y de gas natural por los gasoductos a Chile más la exportación de GNL por Punta Colorada en Río Negro.

La capacidad de crecimiento de Vaca Muerta es tal que ya están pensando en superar el 4x4 para hacer un 4x6! ¿Y dónde está el offshore en todo esto? El plan de exploración offshore del Mar Argentino Norte está recién en sus comienzos, unos 20 años atrás de cuando se vislumbraba Vaca Muerta como área productiva.

En la vasta zona de exploración frente a la provincia de Buenos Aires tenemos proyectos que potencialmente se convertirán en producción en los próximos 10 años. Como ejemplos virtuosos tenemos a Brasil que está produciendo más de 2.000.000 BPD y de Guyana que en 6 años pasó a producir 1.000.000 BPD.

Es probable que en los próximos 10 años el offshore argentino también llegue a esos niveles. La producción de petróleo y gas seguirá creciendo en los próximos 10 años y la Argentina con sus reservas de Vaca Muerta y el offshore va a aportar al crecimiento de nuestro país.

**M**i primer trabajo en la industria fue cuando entré como Ingeniero a Exxon Production Research Company en Houston. Los profesionales que trabajaban ahí, casi todos a poco de jubilarse me miraban con tristeza Me decían que la edad de oro del petróleo ya había pasado y que no había nada más que declinación en el futuro.

Y de hecho la producción de USA declinó durante los próximos 20 años. En ese momento, cansado de bajar costos constantemente recibí una llamada de YPF y me mudé con mi familia a Buenos Aires. Años excelentes donde hicimos crecer la producción.

Era solamente convencional. Sabíamos la oportunidad de Vaca Muerta pero no como extraer las reservas, así que solamente estaba considerada como Roca Madre, o sea de donde provenía el petróleo que luego se encontraba en los otros reservorios.

La declinación que vivimos en

USA a partir de los 80 comenzó en Argentina a partir de la privatización de YPF donde de un récord histórico de más de 800.000 BPD en 1998 pasamos a menos de 400.000 en solo 10 años. Pero YPF no se dio por vencido.

En el 2005 comenzó a hacer acuerdos con compañías internacionales para perforar Vaca Muerta. Fue la que más invirtió en perforar y aprender no solamente donde hacerlo, sino como hacerlo. Y lo logró.

A la fecha la producción de Vaca Muerta superó los 400.000 BPD y el Plan 4x4 de YPF piensa llevarla a 1.000.000 en los próximos tres años. Ahora estamos en un momento donde Argentina está por superar su récord histórico de producción y cambiará de ser un país con petróleo a ser un país petrolero con exportaciones del excedente del crudo que no se usa en refinación.

Los oleoductos y gasoductos que estamos construyendo de-



# PROTECCIÓN DE LOS PIES A LA CABEZA



GUANTES

CHALECO CON REFLECTIVOS

RODILLERAS



ROPA PARA LLUVIA



GUANTES DE NITRILLO



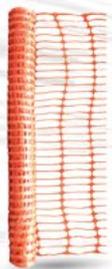
MAMELUCOS



FILTROS PARTÍCULAS



GUANTES DE CORTE



MALLA DE VALLADO



MÁSCARAS



GUANTES DE CORTE



INDUMENTARIA



SEMIMÁSCARAS

ventas@dutyseguridad.com.ar



+54 9 11 7607-6694

www.dutyseguridad.com.ar



Servicio de pre y post venta



Respuesta inmediata



Entrega en 48/72hs



Capacitación en el lugar que vos elijas



La mejor relación precio calidad



Stock permanente Productos Premium



POR GABRIELA AGUILAR, CEO ARGENTINA Y BRASIL Y VP DE LATAM DE EXCELERATE ENERGY

# ARGENTINA DEBE DEMOSTRAR SERIEDAD COMO PAÍS EXPORTADOR

**N**o es novedad, en la última década Neuquén ha experimentado un crecimiento exponencial en el sector hidrocarburífero, impulsado por el desarrollo de Vaca Muerta, una de las mayores formaciones no convencionales de petróleo y gas a nivel mundial.

Este fenómeno no solo transformó a la provincia, sino que también está redefiniendo la matriz energética de Argentina, posicionándola como un jugador clave en la producción y exportación de hidrocarburos. Un estímulo importante a este proceso virtuoso fue la implementación del Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI), una iniciativa que le ha dado al sector garantías para desarrollar proyectos a largo plazo.

La construcción del Gasoducto Néstor Kirchner y la reversión del Gasoducto del Norte son también piezas fundamentales que permitirán al país escalar su producción de gas, consolidando las exporta-

ciones hacia mercados estratégicos en la región y del mundo.

En este contexto, las perspectivas de crecimiento en el mediano y largo plazo son muy alentadoras. Las proyecciones indican que, con las inversiones planificadas, Argentina podría convertirse en un exportador neto de energía. Para 2025, se espera que el sector hidrocarburífero aporte un superávit de 10,000 millones de dólares a la balanza comercial, contribuyendo significativamente a la estabilidad económica del país.

Este crecimiento está directamente relacionado con la demanda global de gas natural y su rol en la transición energética, un proceso en el cual Argentina puede ser un actor clave si logra mantener y expandir su infraestructura. A largo plazo, el éxito de Vaca Muerta y la consolidación de Neuquén como una región exportadora de hidrocarburos dependerá de un marco normativo estable, que brinde seguridad a

los inversores y permita desarrollar plenamente el potencial de sus recursos naturales.

Además, requiere la apertura y consolidación de los mercados de exportación, para lo que se necesitan socios globales con expertise que puedan ser offtakers confiables como socios del país. Este no es un proceso sencillo, no es soplar y hacer botellas: la energía es un insumo crítico para los países y el concepto de seguridad energética está hoy fuertemente arraigado en los mercados potenciales. Argentina debe demostrar seriedad como exportador: esto es, dar garantías de que malas prácticas del pasado no se van a repetir.

Y para eso es necesario tener una estrategia inteligente y consistente, administrando los ciclos de importación (que continuará siendo necesaria) sin afectar los flujos de exportación. El futuro promisorio está al alcance de la mano: las moléculas están y el marco normativo también.



# Somos energía que crece



cgc.energy



company/cgc



POR YAMIL QUISPE, CONSULTOR INDEPENDIENTE

# VACA MUERTA FOR EXPORT

**E**l punto de tensión que generó favorablemente Petronas, lejos de la especulación, nos despertó a la realidad de los recursos inmensurables que posee la formación neuquina, emulando las mejores prácticas americanas en las formaciones estadounidenses y compitiendo de igual a igual, salvando las diferencias que tiene Argentina con Estados Unidos, claro.

La eventual salida de la malaya Petronas abriría tanto interrogantes como oportunidades a inversiones extranjeras, y las compañías se expresaron al respecto. Noviembre es el deadline para el desarrollo de la ingeniería de la planta de GNL. Si Petronas declina su voluntad en el tablero esperan Shell, Total Energies, Chevron, ExxonMobil, y también los grandes grupos asiáticos de origen chino, indio, o ruso, ya que un eventual giro en política exterior nos acercaría a la rusa gasística Novatek que ya ha manifestado su interés de invertir a través de su filial radicada en Emiratos Arabes, si Argentina decidiera ingresar a los BRICS, consideración que dejó trascender la canciller argentina Diana Mondino en las últimas horas.

Argentina tiene la oportunidad de materializar su poder exportador en Río Negro, en línea recta con Neuquén con proyección hacia Europa, y por Chile hacia Asia Pacífico con otro tipo de estrategia público y privada que demuestre que estamos a la altura de las circunstancias. En este sentido no seríamos los únicos interesados en el mercado del Pacífico. Canadá y México están atrayendo miles de millones de dólares de inversión para impulsar sus industrias de exportación de gas natural licuado. Según la consultora Rystad Energy, se espera que se inviertan aproximadamente US\$ 63.000 millones en el sector en ambos países, incluidos proyectos en construcción y aquellos que esperan decisiones finales de inversión, con lo cual habría más oferta en el mercado de proveedores de GNL no estadounidenses.

Puede que Europa siga esquivando las sanciones de Occidente pero necesita el gas ruso, en términos de importación redujo su dependencia de un 45% a un 15%, mientras Estados Unidos se potencia como primer exportador de GNL. Si ese mismo mercado se analiza por regiones comerciales,

el 65% de las importaciones de GNL durante 2024 correspondieron a los países asiáticos el 30,2% a los de Europa. A la vez, los mayores importadores fueron China, Japón y Corea, seguidos por mercados como India, Francia, Taiwán, España, Países Bajos, Reino Unido, Italia, Tailandia, Turquía, Bélgica, Paquistán y Kuwait.

## EUROPA VA POR MAS

En 2024, la UE importó más de 120 000 millones de metros cúbicos. Los mayores importadores de GNL de la UE son Francia, España, los Países Bajos, Bélgica e Italia. El conflicto en Ucrania y el suministro de gas como punto de presión han empujado a los Estados miembros de la UE a desarrollar más su infraestructura de GNL. Varias de las inversiones previstas se tratan como proyectos de interés común de la UE, lo que les permitirá beneficiarse de procedimientos simplificados y, en algunos casos, de cofinanciación a través del Mecanismo «Conectar Europa».

Energía es crecimiento



ExxonMobil

# LA REVOLUCIÓN VACA MUERTA, COMO USINA DEL DESARROLLO INDUSTRIAL Y DEL VALOR AGREGADO NACIONAL

**L**a Revolución Vaca Muerta significó un cambio de época para el desarrollo de la Argentina. La irrupción de un foco productivo, aún sin dimensiones de crecimiento, le abrió al país la elección entre dos grandes paradigmas de desarrollo, para un futuro que necesita, inexorablemente, del éxito del sector hidrocarburífero, de manera que le permita saltar condicionamientos externos: una, es la ventana de oportunidad para crear y fortalecer las cadenas de valor agregado local; otra, primarizar al máximo su exportación y provisionarse con ventajas importadoras de insumos, productos y mano de obra extranjera.

El petróleo y el gas han sido recursos naturales importantes con los que contó históricamente el país. Pero, Vaca Muerta no sólo se convirtió en la posibilidad de auto sustentabilidad energética argentina, sino también en una esperanza para el mundo entero, que encuentra en la región patagónica el sustento para la actividad productiva y el bienestar de poblaciones enteras en distintos puntos del globo. Contar con esta condición nos obliga a pensar estratégicamente en el futuro mundial desde la Argentina.

Este enclave energético, conocida como la nueva joya argentina, significa una proyección a futuro del país, con capacidad de acumulación de reservas para el Estado, a partir del ingreso de divisas internacionales, tanto sea por la comercialización por exportaciones, como por el atractivo inversor que significa para los jugadores energéticos más poderosos del mundo. Las reglas claras despejan dudas y allanan el camino.

Las divisas internacionales, sin embargo, no alcanzan para que el país sea desarrollado. La participación en Vaca Muerta de las Pymes provocó una reva-



POR DANIEL ROSATO, PRESIDENTE DE INDUSTRIALES PYMES ARGENTINOS (IPA)

lización del capital humano, que debió prepararse para cumplir con la demanda técnica, debido a la tecnología que requiere este gran mercado energético.

El proceso del conocimiento y del saber hacer se construyó casi a medida; se perfeccionó con las necesidades del desarrollo; pero deberá ser planificado desde el Estado para que el desempeño futuro sea más adecuado. Por eso, la educación técnica es clave para que las inversiones sean productivas.

Sabemos que los recursos primarios están bajo tierra argentina. También, que la demanda está diversificada en un mundo que puso los ojos en el desarrollo de Vaca Muerta. Y que la mano de obra local, desde el inicio de la cadena productiva hasta la instancia más tecnificada, es resultado de un modelo local de éxito en la industrialización.

A este circuito, casi perfecto, es relevante incorporarle el agregado de valor nacional, tanto para el abastecimiento de la cadena energética, como el consumo local de su generación. Desde Industriales Pymes Argentinos (IPA) insistimos en la necesidad de impulsar una política industrial para potenciar al sector hidrocarburífero, de modo de generar competitividad internacional para la fabricación nacional; como también para mejorar las condiciones inversoras. Vaca Muerta tiene que ser el corazón de la competitividad nacional, con costos de la energía que permitan a las fábricas locales estar a la altura de los precios internacionales, ya que, en la actualidad, duplican a los del resto del mundo, y eso repercute negativamente para la industria. todo este desarrollo.

La evolución en  
seguridad privada



# Protegé la Energía que Mueve el País

En Securion, brindamos soluciones de seguridad integrales, combinando experiencia, tecnología y conocimiento local para garantizar la protección de tus operaciones.



## Guardias Especializados

Personal capacitado para los exigentes entornos energéticos.



## Patrullas Móviles

Control efectivo de instalaciones extensas con rondas programadas.



## Tecnología Avanzada

Video vigilancia mediante cámaras y/o drones con soporte de inteligencia artificial, para una protección más precisa y eficiente de tus instalaciones.



## Trailback

Tecnología GPS: monitoreo y localización en tiempo real de vehículos y activos críticos, asegurando una mayor visibilidad y control de tus recursos.



## Consultoría y Análisis de Riesgos

Planes a medida para minimizar riesgos y asegurar la continuidad operativa.



Más de 30 años de  
trayectoria con presencia  
en todo el país



# EL IMPACTO DEL DESARROLLO DE VACA MUERTA EN NEUQUÉN

**N**euquén ha vivido un notable auge económico en la última década, impulsado por el desarrollo del yacimiento de Vaca Muerta, que ha situado a la provincia como la sexta mayor economía en Argentina, superando a jurisdicciones con una larga tradición productiva.

En DLS Archer entendemos que el impacto de Vaca Muerta en la economía de la provincia está asociado a factores clave que han contribuido a este crecimiento y las proyecciones a futuro. La economía de Neuquén ha experimentado un crecimiento signi-

ficativo, consolidándose como el principal productor de hidrocarburos en Argentina.

Datos recientes indican que la provincia produce cerca de 500.000 barriles de petróleo y 109.6 millones de metros cúbicos diarios de gas, cifras que representan incrementos del 28% y 19%, respectivamente, en comparación con el año anterior. Este crecimiento coloca a Neuquén en un lugar preponderante en el mapa energético argentino.

## INVERSIÓN EXTRANJERA Y TECNOLOGÍA

El desarrollo de Vaca Muerta ha

atraído inversiones significativas tanto de empresas nacionales como internacionales. Esta afluencia de capital ha permitido la implementación de la más moderna tecnología, lo que se traduce en una mayor eficiencia en la extracción de hidrocarburos, y generando un efecto multiplicado por su positivo impacto económico en la economía de la provincia.

## GENERACIÓN DE EMPLEO

El auge del sector hidrocarburoífero ha permitido el aumento de empleos directos e indirectos, contribuyendo a la disminución de las tasas de desempleo en la región. Desarrollo de Infraestructura La expansión de la producción de hidrocarburos genera la necesidad de mejorar la infraestructura de transporte. Existen numerosos proyectos en marcha para optimizar la logística relacionada con el petróleo



POR GERARDO MOLINARO, VP LAND DRILLING DE DLS ARCHER

y el gas, lo que permitirá capitalizar el incremento en la producción. Una infraestructura adecuada es esencial para garantizar la competitividad y sostenibilidad del sector.

### **BALANZA COMERCIAL**

Las perspectivas para la producción de hidrocarburos en Argentina son optimistas. Se prevé que, con la apertura de nuevos mercados internacionales, especialmente en América del Sur, Europa y Asia, las exportaciones de petróleo y gas experimenten un notable aumento. Vaca Muerta, un activo estratégico para Neuquén y Argentina, ha mostrado incrementos de producción mes a mes, consolidándose como una fuente clave de generación y ahorro de divisas. Este año, la formación

neuquina logró revertir la balanza comercial energética del país, alcanzando el mayor saldo exportador de petróleo en las últimas dos décadas.

Las expectativas de producción de gas y petróleo en Vaca Muerta son alentadoras, con proyecciones de un crecimiento continuo en los próximos años. Sin embargo, el éxito de este crecimiento dependerá de factores críticos como la continuidad de la inversión, la infraestructura, la estabilidad jurídica y la demanda global. El futuro de Vaca Muerta no solo impactará el sector energético, sino que también tendrá repercusiones importantes en la economía argentina en su conjunto.



f @ y in camuzzigas.com.ar

## **DONDE HAY ENERGÍA, HAY UNA HISTORIA.**

Te acompañamos en tu hogar, en cada emprendimiento que comienza y también cuando cargás el auto para recorrer nuevos caminos.

Formamos parte de tu vida, todos los días. Y nos llena de orgullo poder hacerlo.

**Camuzzi, más que energía.**

## HORACIO MARÍN: “VACA MUERTA, EL LNG Y EL FUTURO DE LA INDUSTRIA PETROQUÍMICA”



Así lo afirmó el presidente de YPF en el marco del 74° aniversario de la industria que reunió a los referentes locales más importantes.

**A** propósito de la celebración por el 74° aniversario del Día de la Petroquímica”, la Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP) y el Instituto Petroquímico Argentino (IPA) llevaron adelante un encuentro junto a los principales referentes del sector, en el Salón Grand Bourg del Libertador Hotel de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Allí, diferentes expositores abordaron los temas que hoy son fundamentales para el sector.

En el acto de apertura, Jorge de Zavaleta, director ejecutivo de la

CIQyP, destacó el 74° aniversario de la industria petroquímica y la importancia del sector en la economía de Argentina, el cual representa hoy el 4,2% del PBI nacional y sus exportaciones anuales son aproximadamente un 19% de las ventas externas totales de manufacturas de origen industrial, sólo superado por el sector automotriz.

La industria petroquímica argentina representa el 0,9% de la producción global y es la segunda en Sudamérica después de Brasil.

Durante el primer panel, Adrián Calcaneo, vicepresidente de

energía y Feedstocks, y Pablo Giorgi, director ejecutivo del negocio de Olefinas de América del Norte, ambos integrantes de Chemical Market Analytics by Opus (Oil Price Information Service), compartieron su visión sobre el entorno petroquímico mundial y su efecto en América Latina, como así también el panorama global y regional del petróleo crudo y del gas natural.

Con respecto al gas señalaron que es una fuente de energía crucial para millones de hogares en América Latina, utilizado para cocinar, calentar, en la movilidad urbana y en la generación de

energía. Por lo tanto, garantizar el suministro constante a precios accesibles es de suma importancia. A su vez, marcaron su perspectiva sobre el futuro de la industria petroquímica, sector vital para la Argentina.

Por su parte, Rodolfo Pérez Wertheim, de Meranol S.A.C.I. y actual vicepresidente de la CIQyP, dialogó con el Dr. Julio Gabriel Cordero, secretario de Trabajo, Empleo y Seguridad Social de la Nación, que dada su experiencia y dedicación en derecho laboral brindó un panorama sobre el mercado del trabajo en el país y los desafíos para tener una industria competitiva.

Como parte del encuentro tuvo lugar una presentación de Horacio Marín, presidente y CEO de YPF, sobre la actualidad de la empresa, que luego cerró junto a Matías Campodónico, presidente de Dow Argentina y región sur de América Latina y presidente de la Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP).

En su exposición, Marín destacó que "YPF es argentinidad, tiene el 95 por ciento de imagen positiva en el país. Por esto, en Argentina tenemos que trabajar en la productividad, generando valor para ser más eficientes y reducir los costos. Mediante nuestro Plan

4x4', centrada en cuatro pilares, buscamos cuadruplicar el valor de YPF en cuatro años, aspirando a batir récords en la producción de petróleo y gas en la Argentina para transformarnos en una gran exportadora de hidrocarburos para el año 2030".

"Por eso, agregó, Vaca Muerta tiene un rol preponderante y un potencial de duplicar la cantidad de petróleo y gas actual. El proyecto para exportar gas natural se llama Argentina LNG, porque va a ser desarrollado por toda la industria, no sólo por nuestra empresa. El crecimiento que viene asociado a Vaca Muerta, promete un futuro brillante que no solo impulsará el desarrollo del petróleo y el gas, sino que también es un gran pilar para toda la industria química y petroquímica".

En el marco del evento se realizó con éxito la Primera "Jornada de Vinculación Academia/Industria", impulsado conjuntamente por el IPA y la Planta Piloto de Ingeniería Química (PLAPIQUI, UNS-CONICET).

En esta primera jornada se presentaron los resultados de 8 proyectos colaborativos y cuyo principal reconocimiento, entregado durante el almuerzo, fue otorgado al proyecto desarrollado por la empresa PROFERTIL S.A. y el ins-

tituto de investigación PLAPIQUI.

Desde el 26 de agosto de 1950 se celebra el Día de la Química y Petroquímica en Argentina, fecha en que se inauguró la primera planta petroquímica de América Latina, en la localidad de Campana (Provincia de Buenos Aires) para la producción de tolueno sintético.

Esta industria representa hoy el 4,2% del PBI nacional y sus exportaciones anuales son aproximadamente un 19% de las ventas externas totales de manufacturas de origen industrial.

La industria petroquímica argentina representa el 0,9% de la producción global y es la segunda en Sudamérica después de Brasil.

En la economía real, la industria química y petroquímica del país está conformada por más de un 50% de Pymes y en su conjunto emplea a 70 mil empleos directos, y más de 280 mil empleos en forma indirecta.

En Argentina, toda esta cadena de valor se desarrolla principalmente en 8 polos químicos y petroquímicos distribuidos de este a oeste del país, principalmente en la provincia de Buenos Aires, Santa Fe, Córdoba, Mendoza y Neuquén.



# VACA MUERTA: UN IMPULSO CLAVE PARA EL CLÚSTER

POR EL ING. MARCELO GUISCARDO, PRESIDENTE DE LA FUNDACIÓN CLÚSTER DE ENERGÍA DE MAR DEL PLATA

**E**n los últimos años, la Fundación Clúster de Energía de Mar del Plata ha experimentado un crecimiento significativo en sus operaciones, consolidándose como un actor clave en el desarrollo energético del país. Este crecimiento está alineado con la expansión de las actividades en Vaca Muerta, uno de los reservorios de gas y petróleo no convencionales más grandes del mundo, y con nuevas oportunidades en áreas como los proyectos de litio y el offshore en el Mar Argentino Norte. Estos tres pilares no solo refuerzan nuestro compromiso con el desarrollo energético sostenible, sino que también amplían nuestra capacidad de generar impacto en la economía y la innovación tecnológica a nivel local, regional y nacional.

Vaca Muerta ha sido un catalizador fundamental para el crecimiento de la Fundación Clúster de Energía de Mar del Plata. La explotación de este yacimiento ha permitido la creación de nuevas alianzas estratégicas con empresas nacionales e internacionales, impulsando nuestra participación en proyectos clave de infraestructura, servicios y tecnologías aplicadas a la extracción de gas y petróleo no convencional.

Hemos avanzado significativamente en la transferencia de tecnología y el desarrollo de capacidades locales, posicionando a Mar del Plata como un polo logístico y tecnológico clave en apoyo a las operaciones en Vaca Muerta. Nuestro capital humano altamente capacitado, sumado a la infraestructura que seguimos desarrollando, nos permite ofrecer soluciones innovadoras para optimizar la eficiencia en la producción energética y reducir el impacto ambiental asociado a la explotación de estos recursos.

## PROYECTOS DE LITIO: EL FUTURO DE LA ENERGÍA SOSTENIBLE

El litio, conocido como el “oro blanco”, es otro cam-



po donde hemos comenzado a desplegar nuestra experiencia y visión de futuro. El auge de la demanda de este mineral, esencial para la fabricación de baterías y almacenamiento de energía en sectores como la electromovilidad, representa una gran oportunidad para diversificar nuestra participación en la cadena de valor energética.

Actualmente, trabajamos en el desarrollo de proyectos en las provincias del norte argentino, donde se encuentran algunos de los mayores yacimientos de litio del mundo. En este contexto, el Clúster está colaborando con diversas empresas y entidades para impulsar tecnologías de extracción sostenibles y eficientes, así como para fomentar la industrialización del litio dentro del país. Creemos que Argentina no solo puede ser un gran proveedor de este recurso, sino también un líder en la producción de baterías y almacenamiento de

energía, apoyando así la transición hacia un modelo energético más limpio y sostenible.

### OFFSHORE EN EL MAR ARGENTINO NORTE: UN POTENCIAL INEXPLORADO

El offshore en el Mar Argentino Norte representa uno de los desafíos y oportunidades más prometedoras para la industria energética nacional. En los últimos años, se ha dado un fuerte impulso al desarrollo de exploraciones en aguas profundas, con la perspectiva de hallar yacimientos que podrían transformar la matriz energética de Argentina.

La Fundación Clúster de Energía de Mar del Plata ha estado en la vanguardia de estas iniciativas offshore, aportando conocimientos técnicos, logística y capital humano para apoyar las operaciones en esta región. Estamos colaborando estrechamente con empresas del sector y con organismos gubernamentales para garantizar que el desarrollo de estos recursos sea realizado de manera responsable y con los más altos estándares de seguridad y sostenibilidad ambiental.

La exploración offshore en el Mar Argentino Norte no solo promete aumentar la capacidad productiva

de hidrocarburos en el país, sino que también abre oportunidades para la creación de empleo y el fortalecimiento de las economías regionales, especialmente en ciudades como Mar del Plata, que puede convertirse en un punto logístico clave para las operaciones marítimas.

### UN COMPROMISO CON EL FUTURO ENERGÉTICO

El crecimiento de nuestras actividades en Vaca Muerta, los proyectos de litio y el offshore son el reflejo de nuestro compromiso con el desarrollo energético del país, en línea con los desafíos globales de sostenibilidad y eficiencia. En cada uno de estos campos, la Fundación Clúster de Energía de Mar del Plata ha demostrado su capacidad para liderar, innovar y colaborar con distintos actores, generando valor tanto para la industria como para la sociedad en su conjunto.



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos



## Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422  
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • [www.incaaislaciones.com.ar](http://www.incaaislaciones.com.ar)



# El escenario de las renovables de cara al 2030 en Argentina

POR HUGO FERNANDEZ DE DYNAMIC ENERGY (\*)

**E**l sector de las energías renovables en Argentina está en una encrucijada decisiva, mirando hacia 2030 con grandes expectativas de expansión y consolidación. Con el Plan Nacional de Transición Energética 2030 como guía, el país se ha comprometido a transformar su matriz energética, reduciendo su huella de carbono y apostando fuertemente por recursos como la energía solar y

eólica, especialmente en regiones con alto potencial como el norte del país y la Patagonia.

## EXPANSIÓN Y PROYECTOS EN MARCHA

En los últimos años, Argentina ha registrado un crecimiento notable en la instalación de parques solares y eólicos, impulsado por políticas gubernamentales y un enfoque creciente en la sostenibilidad. Sin embargo, para cum-

plir con los objetivos de 2030, que incluyen que más del 50% de la generación eléctrica provenga de fuentes renovables, es crucial no solo mantener estos esfuerzos, sino también intensificarlos.

Parte fundamental de este proyecto de transición energética es la inclusión de proyectos de generación distribuida donde actores particulares y empresas generan parte de la energía que consumen desde fuentes renovables, donde mayoritariamente se realizan in situ (es decir dentro de sus propias instalaciones) así como en proyectos de generación comunitaria reservado para grandes usuarios e instalaciones de mediano porte entre 1 y 12 MW) donde generan en lugar y consumen en otro.

Otra acción realizada por las entidades regulatorias es la posibilidad de inyectar a la red eléctrica y recibir una compensación monetaria por la inyección de energía, lo cual viabiliza mucho más la realización de estos proyectos a nivel privado.

## DESAFÍOS Y OPORTUNIDADES

A pesar del progreso, el camino hacia 2030 presenta varios desafíos significativos. La infraestructura actual debe ser actualizada para gestionar la intermitencia de las fuentes renovables, y es necesaria una mayor inversión, estimada en más de 86 mil millones de dólares, para apoyar el desarrollo de nuevas tecnologías como el hidrógeno de baja emisión. Estos retos, sin embargo, también abren la puerta a oportunidades importantes, como la mejora



en el almacenamiento energético y la implementación de sistemas de gestión de energía inteligentes, que pueden hacer la red eléctrica más resiliente y eficiente.

### EL PAPEL DE DYNAMIC ENERGY

En este contexto, Dynamic Energy se posiciona como un actor fundamental en la transición energética de Argentina. Ofrecemos soluciones integrales que van desde el diseño e instalación de sistemas renovables hasta su mantenimiento y optimización, alineándonos con las metas nacionales de sostenibilidad y con las necesidades de los usuarios en reducir sus costos energéticos. Con un enfoque que no solo es técnico, sino también estratégico, Dynamic Energy está comprometido con impulsar la



transformación del sector energético, contribuyendo con nuestra experiencia y equipo.

### MIRANDO AL FUTURO

Con la vista puesta en 2030, Argentina tiene una oportunidad única para consolidarse como líder regional en energías renovables. Dynamic Energy está preparada para ser un pilar en

esta transformación, ayudando a construir un futuro más limpio y sostenible para todos.

(\*) Depto. De Energía Renovable  
 Info@dynamicenergy.com.ar  
 +54 9 11 2453-8242  
 Debenedetti 3895  
 Olivos, Prov. de Bs. As.-Argentina  
 www.dynamicenergy.com.ar

- INGENIERIA
- PROYECTOS
- OBRAS
- INDUSTRIAS



# DINAMO

MATERIALES ELÉCTRICOS

Empresa del grupo Dynamic Energy



**MATERIALES ELÉCTRICOS**

- INGENIERIA Y OBRA ELÉCTRICA
- ENERGÍA RENOVABLE
- CONSULTORÍA DE ENERGÍA ELÉCTRICA Y GAS
- EFICIENCIA ENERGÉTICA
- MEDICIÓN DE PUESTA A TIERRA
- TERMOGRAFÍA INFRARROJA
- SISTEMA MANAGEMENT ENERGÉTICO

**ILUMINACIÓN**

- ENERGÍA RENOVABLE
- SOLUCIONES ELÉCTRICAS
- ENVÍOS A TODO EL PAÍS

## TENEMOS ENERGÍA

EXCELENCIA EN SERVICIOS ENERGÉTICOS



**Dynamic Energy**  
SOLUCIONES ENERGÉTICAS



**Debenedetti 3895**  
Olivos, Pcia. Bs.As  
Argentina



**+54 11 3518-1889**  
Tel. (011) 4711-5334

# Qué dice la AIE sobre el futuro de la capacidad renovable mundial

El nuevo documento de la Agencia Internacional de Energía anticipa las predicciones sobre la demanda mundial de energía para 2030 y su potencial para descarbonizar la industria energética.



**E**l último informe anual sobre el mercado de energías renovables de la Agencia Internacional de Energía (AIE) proporciona nuevos escenarios hasta 2030, al mismo tiempo que explora los desafíos clave que enfrenta la industria e identifica barreras que impiden un crecimiento más rápido. En la Conferencia de las Naciones

Unidas sobre el Cambio Climático COP28 celebrada en diciembre, los gobiernos acordaron trabajar juntos para triplicar la capacidad instalada de energía renovable en el mundo para 2030.

Según el informe se espera que la capacidad renovable mundial crezca 2,7 veces para 2030, superando las ambiciones actuales de los países en casi un 25%, pero el

número aún se queda corto.

“Las turbinas eólicas están fomentando los mercados internos. Sin embargo, esto no es del todo suficiente alcanzar el objetivo de triplicar la capacidad de energía renovable a nivel mundial establecido por casi 200 países en la cumbre climática COP28”, detalló.

Considerando las políticas existentes y las condiciones del mer-

cado, se estima que unos 5.500 gigavatios (GW) de nueva capacidad renovable estarán operativas en 2030.

Esto implica que las adiciones globales de capacidad renovable aumentará cada año, alcanzando casi 940 GW anualmente para 2030, un 70% más que el nivel récord alcanzado el año pasado.

Sólo la energía solar fotovoltaica y la eólica juntas representan el 95% de todo el crecimiento de la capacidad renovable hasta el final de esta década debido a su creciente atractivo económico en casi todos los países.

Para la AIE, el fuerte ritmo del progreso global en la expansión de las energías renovables indica una oportunidad para que los países anuncien mayores ambiciones en la próxima ronda de Contribu-

ciones Determinadas a Nivel Nacional (NDC) que vencen en 2025.

“Triplicar la capacidad renovable mundial para 2030 está a nuestro alcance, pero se necesitan mejoras en las políticas actuales. China está abordando importantes desafíos y se ven empresas que instalan sistemas solares fotovoltaicos distribuidos a un ritmo más rápido, mientras que en Europa y Estados Unidos los gobiernos reducen los permisos a largo plazo cronogramas y estimular la inversión en nueva capacidad de red y activos flexibles para desbloquear implementación adicional”, indicó el informe.

Otra de las cuestiones es que los altos costos de financiamiento reducen el atractivo económico de las energías renovables en la mayoría de países emergentes y en

economías en desarrollo.

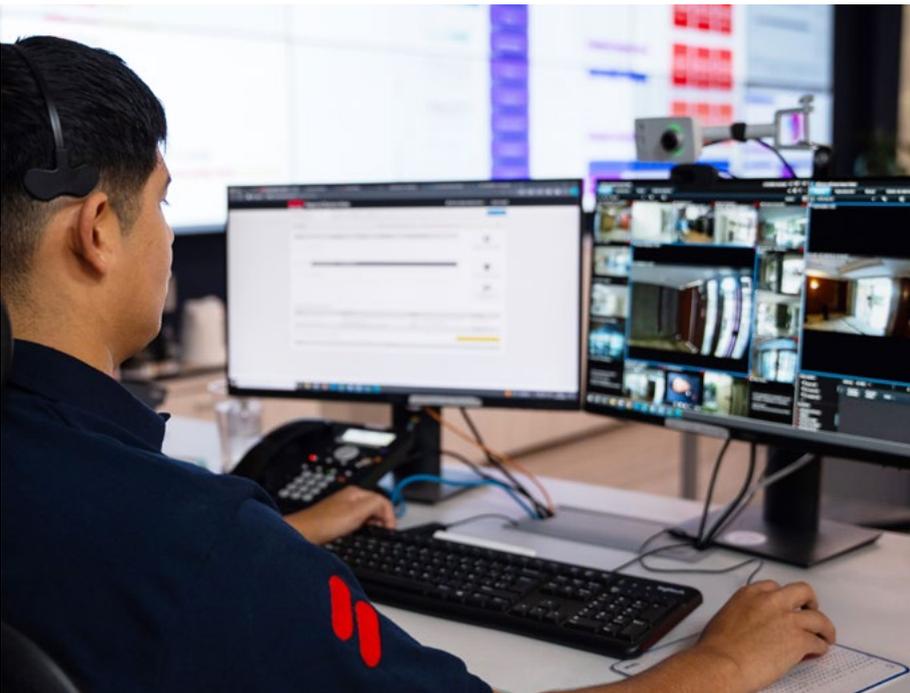
Desde la mirada del organismo internacional a finales de esta década, la energía solar fotovoltaica se convertirá en la mayor fuente renovable, superando tanto a la eólica como a la hidroeléctrica. Para 2030, la generación solar y eólica alcanzará cerca del 70% en países como Chile, Alemania y Países Bajos y Portugal.

**Fuente:** Artículo publicado por Daniel Bareda en [www.mejorenergia.com.ar](http://www.mejorenergia.com.ar)



# Securion lleva la inteligencia artificial a la vanguardia de la industria Oil & Gas

Ángel Carcione, Gerente de Tecnología de la empresa, afirmó que el objetivo de estas herramienta tecnológica es que la eficiencia termine asociada con la reducción de costos operativos, y trabajar de manera más proactiva y predictiva, y menos reactiva.



La revolución tecnológica está instalada. La Inteligencia Artificial (IA) llegó para quedarse. La ecuación es maximizar la eficiencia, minimizar riesgos y reducir costos, básicamente lo que demanda hoy el mercado.

En diálogo con PE, Ángel Carcione, Gerente de Tecnología de

Securion, explicó qué le vino a sumar la IA a los servicios vinculados a la industria petrolera y minera en cuanto a la predictibilidad de datos, monitoreo o cruzamiento de información.

“Estamos trabajando en innovar y hacer más eficientes los sistemas operativos de las empresas aprovechando las venta-

jas y beneficios que nos da hoy esta nueva herramienta tecnológica”, señaló.

Y agregó que “el objetivo finalmente es que la eficiencia termine asociada con la reducción de costos operativos, lograr mayor eficacia, anticiparse a los acontecimientos y trabajar de manera más proactiva y predictiva, y menos reactiva”.

Recientemente Securion llevó a cabo el Foro “La Inteligencia Artificial aplicada a la seguridad privada”, donde reunió a clientes, proveedores, expertos del sector y líderes de la compañía, quienes abordaron los avances y desafíos que trae la inteligencia artificial (IA) a la gestión de la seguridad privada en Argentina y Latinoamérica.

El encuentro se destacó por su enfoque en la aplicación práctica de la IA en la seguridad privada, un tema de gran relevancia para la industria. Allí, la empresa destacó el compromiso de la compañía con la innovación y su posición como líder en soluciones integradas de seguridad en el mercado argentino.

“En Securion, continuamos trabajando para ser referentes en la industria, ofreciendo soluciones innovadoras y a medida que combinan tecnología y experiencia”, dijo Carcione, quien enfatizó la importancia de contar con un único software amigable que permita recolectar toda la información necesaria para los operadores.

“El software que desarrollamos en la compañía está diseñado para ser intuitivo, facilitando su uso para el operador. Además, la búsqueda de los datos y los algoritmos del software deben programarse con precisión para maximizar su efectividad”, explicó Carcione. Esta implementación exclusiva de Securion no solo automatiza tareas, sino que



también mejora la calidad de las decisiones que toman los operadores al tener acceso inmediato a



ÁNGEL CARCIONE, GERENTE DE TECNOLOGÍA DE SEGURION

información procesada por la IA.

Este tipo de tecnología es aplicable a una amplia gama de clientes, independientemente de la complejidad de sus necesidades, brindando beneficios tangibles tanto en la prevención de delitos como en la gestión operativa.

“La idea es que las empresas entiendan que este tipo de inversión termina siendo un beneficio a largo plazo”, apuntó el directivo.

En el caso de la industria Oil & Gas, la IA tiene características particulares. Está enfocada a hacer más eficiente las operaciones en un mercado que requiere un alto nivel de complejidad por los lugares alejados, hostiles, las sustancias que se transportan o se producen, en definitiva un mayor riesgo en el seguimiento de esas actividades, como ocurre en el

caso de Vaca Muerta.

“Donde más se trabaja es en el cuidado del medio ambiente y de los activos de las empresas, como así también en la protección del personal. Hoy la IA permite acceder a un control más exhaustivo y completo en todos los procesos operativos”, destacó.

Y puntualizó que “si bien se viene investigando sobre IA hace más de dos años en distintas aplicaciones y procesos, recién hace poco tiempo hemos llegado a un grado de madurez y desarrollo aplicable que hoy nos permite brindar un abanico de opciones para ponderar cuáles son las herramientas más eficientes para utilizar en cada caso”.

# OFFSHORE: entró en producción el proyecto gasífero Fénix

Total Austral S.A. (Sucursal Argentina), operador del consorcio CMA-1 junto a sus socios Winthershall Dea Argentina S.A. y Pan American Energy anuncian la puesta en producción del primero de los tres pozos de Fénix.

**F**énix es la sexta plataforma del consorcio en el Mar Austral Argentino. Está ubicada a 60 kilómetros de la costa de Tierra del Fuego y a partir de hoy aportará una mayor disponibilidad de gas natural para el país. El desarrollo gasífero costa afuera, con una inversión de 700 millones de dólares, inició su producción el 19 de septiembre, y luego de finalizar los restantes pozos aportará el equivalente al 8% de la producción argentina.

“La realización del proyecto Fénix representa un nuevo hito en la historia del consorcio CMA-1 y fue logrado gracias al apoyo y trabajo junto a las autoridades provinciales y nacionales”, sostuvo Catherine Remy Directora General de Total Aus-



tral y Country Chair de TotalEnergies en Argentina.

Además, añadió: “Estamos muy orgullosos de haber logrado, en tiempo récord y con excelente desempeño en materia de seguridad, poner en producción este proyecto tan desafiante, que forma parte del desarrollo energético de la Argentina”.

Las actividades en el Mar Aus-

tral Argentino se iniciaron en septiembre 2023, representando un gran desafío logístico y operacional. El proyecto desarrollado en tres etapas incluyó: 1) la instalación de 36 kilómetros de gasoducto submarino para conectar la plataforma Fénix con la plataforma Vega Pléyade, también operada por Total Austral, y así poder evacuar el gas

producido; 2) la construcción e instalación de la plataforma de producción Fénix; 3) la perforación de tres pozos horizontales, de los cuales el primero comienza actualmente su puesta en producción.

El fluido será enviado, a través de gasoductos marinos, y tratado en las plantas de Río Cullen y Cañadón Alfa, ambas pertenecientes al consorcio. Allí se acondicionará el gas para ser inyectado al Gasoducto San Martín y viajar 2.000 kilómetros hasta Bahía Blanca, abasteciendo la cadena de valor nacional hasta llegar a los puntos de consumo en los principales centros urbanos del país.

Fénix es uno de los proyectos con menor huella de carbono, estimado en menos de 10 kilogramos de CO2 equivalente por barril de petróleo equivalente.

El proyecto integra la concesión Cuenca Marina Austral CMA-1 operada por Total Austral, con una participación del 37,5%, junto a sus socios Winthershall Dea Argentina S.A. (37,5%) y Pan American Energy (25%). De este modo Total Austral se convierte en el principal operador privado de gas natural de la Argentina con una producción operada de algo más del 30% del mercado.

## VACA MUERTA, PRÓXIMOS DESAFÍOS

La demora que tenemos en estos últimos años, para alcanzar a ofrecer lo producido de Vaca Muerta en el mercado mundial, es nuestra propia incapacidad de ponernos de acuerdo, en elegir la dirección que se necesita para aprovechar esta ventana, que nos está dando este momento que vivimos.

Se hace necesario, en función de la potencialidad de producción tanto de petróleo como de gas desde la formación de Vaca Muerta, de mayores infraestructura, que en estos últimos tiempos se están planificando y construyendo, como es el diseño de nuevos ductos, plantas, etc., pero que demandan un tiempo prudencial para poner en marcha cada uno de estos proyectos.

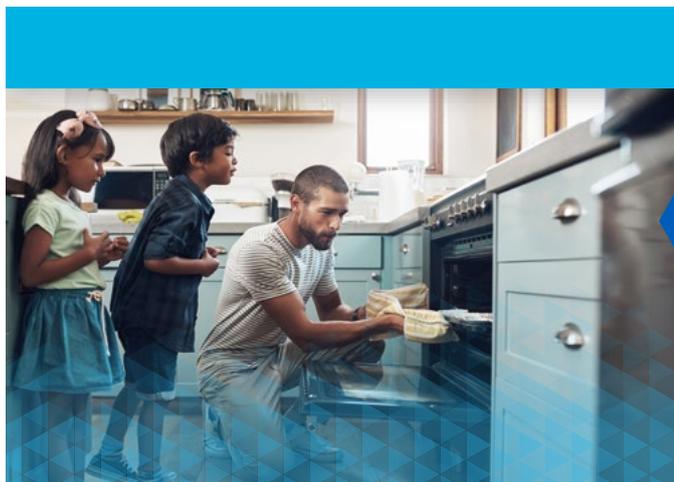
Dentro de esa infraestructura dedicada a la producción, también es necesario el mejoramiento de rutas, caminos, y por qué no también concretar el regreso de una vez por todas del transporte férreo. Es una planificación muy voluminosa, que también incluye la educación en diferentes niveles, pues se necesitan y necesitarán mano de obra especializada en cada uno de los rubros que componen las tareas directas e indirectas en el desarrollo incremental de Vaca Muerta. En ella, también debe tenerse en cuenta el cuidado del Ambiente, cuya responsabilidad es de todos, debe minimizarse ese impacto, puesto que el futuro de Vaca Muerta es de mayor desarrollo,



POR ALEX DANIEL HORACIO VALDEZ, EX DIRECTOR PROVINCIAL DE HIDROCARBUROS DE NEUQUÉN

con los fines de posicionarse como oferta hacia el mundo.

El camino que se ha recorrido hasta el presente, para demostrar que Vaca Muerta es una oportunidad, en su primera etapa a mi entender, se ha cumplido con innumerables esfuerzos, observándose el continuo crecimiento de la producción, tanto de petróleo como de gas, siendo esta la probanza de las grandes inversiones que se han realizado. El tiempo que nos ha ocupado para el desarrollo de Vaca Muerta, mas de una década, debe ser el impulsor para potenciar dicha formación, pero también la nuestra en la determinación de un futuro mucho mejor para nuestra sociedad.



**MetroGAS**

## MONÓXIDO DE CARBONO

Todos los accidentes son evitables

▶ CONOCÉ MÁS ▶



## En solo ocho meses la acción de YPF subió un 140%

El presidente de la petrolera más importante del país habló sobre los objetivos fijados para los próximos diez años: maximizar la renta, optimizar el desarrollo de Vaca Muerta y mejorar la eficiencia en el downstream.

**Y**PF tiene un objetivo de máxima para la próxima década: convertir al país en un generador de ingresos de divisas con más de U\$S 30.000 millones en exportaciones de petróleo y gas, y contribuir al crecimiento económico, y por ende bajar los niveles de pobreza. “Si logramos plasmar este pro-

yecto exportador con Vaca Muerta a la cabeza, Argentina va a caminar hacia ese rumbo”, dijo el presidente de YPF, Horacio Marín, durante un evento en el marco del 20º aniversario de la empresa Duralite llevado a cabo en La Rural.

Señaló, además que con el proyecto de LNG la acción de YPF se va a multiplicar diez veces más de

acá al 2031. “En solo ocho meses subimos la acción de la empresa un 140% en dólares y volvimos a recuperar lo que perdimos en ocho años”, añadió.

La clave- según Marín- es enfocarse en lograr mayor rentabilidad y maximizar el valor de las operaciones. Y mencionó el programa 4x4 impulsado por YPF que apunta a cuadruplicar el valor de la compañía en cuatro años.

“Para ello vamos a poner el foco en el desarrollo de los no convencionales, principalmente en Vaca Muerta, en la venta de nuestros campos maduros convencionales y en la exportación del LNG”, afirmó, y agregó que “el objetivo es darle mayor valor a nuestros accionistas”.

Marín hizo hincapié en el proyecto de LNG que representa casi U\$S 30.000 millones de inversión. “Cuando llegamos a YPF dijeron que no podíamos hacerlo, pero lo vamos a hacer. Lo último que hay que tenerle miedo es a la frustración”, opinó.

En lo que hace al downstream, el ejecutivo prometió mejorar la eficiencia del actual parque refinador y adelantó que se está trabajando en un proyecto denominado “crecimiento con optimización” que apunta a mejorar la productividad.

El titular de YPF aprovechó el evento ante cientos de empresarios de la industria para anticipar que el próximo 13 diciembre, que coincide con una nueva conmemoración del Día del Petróleo en Argentina, la empresa va a anunciar la puesta en marcha en la torre de Puerto Madero de un centro de control inteligente y de monitoreo para optimizar la toma de decisiones en las operaciones upstream y downstream.

# El futuro de la energía nuclear en América Latina y el Caribe

El rol de la descarbonización en la matriz energética de la región juega un aspecto clave. También se remarcó el potencial de los reactores modulares pequeños.

La Organización Latinoamericana de Energía (OLADE) y el Organismo Internacional de Energía Atómica (OIEA) realizaron Webinar titulado Perspectivas para la Energía Nuclear en América Latina y el Caribe.

Este evento abordó el papel crucial de la energía nuclear en la descarbonización de las matrices energéticas de la región. Se hizo énfasis en las tendencias internacionales y el potencial de los Reactores Modulares Pequeños (SMRs, por sus siglas en inglés).

En la apertura del evento participaron Rafael Mariano Grossi, Director General del OIEA, y Andrés Rebolledo, Secretario Ejecutivo de OLADE, quienes destacaron la relevancia de la energía nuclear para acelerar

la transición hacia energías limpias en la región. También estuvieron presentes Thiago Barral, Secretario Nacional de Transición Energética y Planeamiento de Brasil, y Daniel Álvarez, Director General de Energía,

## HIDROCARBUROS Y MINAS DE EL SALVADOR.

Rafael Mariano Grossi subrayó la importancia de la energía nuclear en la matriz energética global, destacando su potencial en América Latina y el Caribe.

Indicó que actualmente operan 415 reactores nucleares en 31 países, con una capacidad de alrededor de 374 GW, que proveen el 25% de la producción eléctrica de baja emisión de carbono a nivel global.

En América Latina (Argentina,

Brasil y México) operan 7 reactores con una capacidad conjunta de 5 GW. Grossi resaltó que las proyecciones del Organismo que dirige prevén un alza de la capacidad nuclear instalada por 2.5 veces para el 2050, y que en América Latina y el Caribe, la expansión tendrá que ver tanto con la extensión de vida de las plantas existentes, como con el desarrollo de nuevos proyectos. Asimismo, destacó que los SMRs son el futuro en muchas regiones, con desarrollos en marcha en EE. UU., China, Rusia y Corea del Sur, y con países como El Salvador explorando su implementación.

Thiago Barral señaló el compromiso de Brasil en la transición energética y destacó la energía nuclear como clave para una matriz resiliente.



## ACÁ ESTÁ NUESTRA ENERGÍA

Para impulsar las ganas de movernos, iluminar un futuro más sostenible y transformar proyectos en realidad.



PETRÓLEO  
CEMENTO  
RENOVABLES

# Duralitte celebró su 20° aniversario en Argentina dejando en claro su vocación inversora

**T**rabajo en equipo, constancia, esfuerzo, valoración del cliente, inversión permanente, asociaciones estratégicas a nivel mundial y un plan de expansión para internacionalizar la compañía. Seis atributos clave que distinguen hoy a Duralitte que este año cumplió sus primeros 20 años de historia en Argentina. Todo origen tiene indefectiblemente un destino.

Fundada en 2004, Duralitte se desarrolló en base a un plan de negocios y a un rápido proceso de integración en los mercados globales, siendo hoy una empresa internacional reconocida por su origen Argentino. Bajo el lema "somos una empresa en constante evolución", Duralitte fue posicionándose y ganando mercados en base al portfolio de una amplia gama de productos que desarrolla y generando una colaboración muy estrecha con los clientes.

Se suma a esa estrategia una alta inversión permanente en tecnología, maquinas, certificaciones, sumado a asociaciones estratégicas y una excelente imagen de empresa dinámica, y en evolución.

"Agradezco a todo el equipo de Duralitte que sale a la cancha todos los días y a todos nuestros clientes que nos apoyan para seguir creciendo. Estamos inmersos en un gran plan de inversión que todavía continua", afirmó Gustavo Rossi, CEO del Grupo Duralitte en el marco de los festejos de los 20 años de la empresa en el país en un evento realizado en La Rural que contó con la presencia de más de 300 invitados, entre personal de la empresa, clientes, pro-

En dos décadas la empresa desarrolló un potencial tecnológico e industrial muy importante, con plantas en Argentina, Brasil y en Estados Unidos. Reconocida e nivel internacional, con centros de distribución en las principales áreas petroleras de los diferentes mercados donde opera, hoy apuesta al nuevo desafío que impone Vaca Muerta. Su CEO y fundador, Gustavo Rossi nos habló sobre las fortalezas y estrategias de una empresa en constante evolución.





veedores, invitados y periodistas.

Quienes conocen a Gustavo Rossi saben que es un visionario que le aporta toda su pasión y fervor a una empresa que nació hace ya 20 años con todo un camino a recorrer. “Los logros obtenidos fueron principalmente la reinversión en nuevas plantas y en nueva tecnología, principalmente en una nueva planta en Argentina, en Cardales, y por otro lado la nueva planta de Duxaoil en el 2022. Entre 2022 y 2024 hubo una inversión muy grande en lo que es infraestructura, ya sea edilicia como de equipamiento industrial. Esto nos dio mucha más competitividad en los procesos productivos y también hemos logrado la obtención de normas y certificados de calidad para todo el grupo, ya sea en Estados Unidos, en Brasil y en Argentina”, explicó en una entrevista con Prensa Energética.

La empresa posee actualmente más de 10 certificaciones internacionales, entre API, ISO, servicios de alta presión para Yacimientos No Convencionales, y una tecnología que solo algunas grandes corporaciones ofrecían hasta hoy.

Su mirada sobre la industria y

reinversión permanente le permitió crecer de forma exponencial en los mercados Oil and Gas, Nuclear, Siderúrgica y Metalmecánica. El festejo de los 20 años incluyó una recepción de bienvenida y posteriormente una cena en un encuentro emotivo, conducido por el periodista Guillermo “El Pelado” López, donde no faltaron los discursos del propio Rossi, Diego Robles (Presidente), y de Horacio Marín, Presidente de YPF, quien hizo una breve aunque detallada presentación sobre los planes de la petrolera en el país que apuntan a maximizar la renta petrolera y cuadruplicar el valor accionario de la empresa a través de su plan 4x4.

Durante la presentación del video institucional de Duralitte en el evento hubo un momento clave que evocó la pandemia que dejó paralizada a un mundo entero. Al respecto, Rossi destacó que “lo primero que hicimos en este contexto fue analizar el estado financiero de las compañías, estudiamos cómo venía la situación respecto a la estabilidad financiera y económica de las compañías, y todas las compañías estaban muy sólidas, ya sea con su nivel

de deuda corriente como con su nivel operativo, con su nivel de costo operativo”.

“Nos priorizamos en mantener el equipo. Manteniendo el equipo humano nosotros pudimos atravesar mucho mejor la pandemia y esos meses fueron cubiertos sin ningún problema, con las reservas que teníamos y con las proyecciones que teníamos para ese año. Si bien el 2020 no fue un año bueno, tampoco fue un año malo para las compañías, para ninguna de todas las del grupo Duralitte ni tuvimos que reducir personal. Eso nos permitió a inicios del 2021 seguir con el plan de expansión “resumió.

Como era de esperar la fiesta de los 20 años tuvo grandes momentos. Los más de 300 invitados pudieron disfrutar de un maravilloso espectáculo musical de la mano del grupo vocal VoxPop y como broche de oro y antes del brindis se proyectó un emotivo video del actual Director Técnico de la Selección Argentina de Fútbol, y último campeón del mundo, Lionel Scaloni, quien no sólo compartió los valores que caracterizan al seleccionado que hoy son su principal legado, sino que además dejó firmada 9 camisetas que fueron sorteadas entre el público presente.

Un encuentro empresarial y una reunión de amigos que son la característica principal de una empresa que no detiene su camino de crecimiento y evolución.

## AOG PATAGONIA 2024

# Neuquén se prepara para el mayor evento petrolero del año

**LA CUMBRE ENERGÉTICA QUE SE REALIZARÁ DEL 23 AL 25 DE OCTUBRE PRÓXIMO PROMETE IMPORTANTES ANUNCIOS EN TORNO A VACA MUERTA, EL PRINCIPAL IMPULSOR DE CRECIMIENTO DE LA CUENCA NEUQUINA.**



Empresarios locales y de todo el mundo, autoridades nacionales y provinciales y los máximos representantes de la industria oil & gas se reunirán del 23 al 25 de octubre en la AOG Patagonia 2024 en la provincia de Neuquén, la mayor cumbre petrolera del sector.

El evento es organizado por el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas y Messe Franckfurt y se realiza cada dos años en la Patagonia argentina; en la última edición se recibió a más de 250 expositores y a unos 11.000 visitantes.

La nueva edición de AOG Patagonia vuelve esta vez cargada de actividades para potenciar el sector en un momento clave. Seguridad, innovaciones para sistemas inteligentes y nuevas proyecciones para el sector, son algunos de los temas destacados que se tratarán durante la exposición.

Las conferencias de los expositores se destacarán como instancias para la generación de nuevas estrategias, adopción de modelos exitosos y conocer las últimas tendencias en tecnologías para la eficiencia.

Entre las perlas clave del evento se realizarán una serie de actividades entre las que se destacan la 3ª Jornada de Revolución Digital e Innovación Tecnológica para Petróleo y Gas (JRED3), organizada por la Comisión de Geotecnología e Informática del IAPG.

También se desarrollará el ciclo “Encuentro con los CEOs”, la 8ª Jornada de Jóvenes Profesionales de Oil & Gas (JOG 8), que organiza la Comisión de Jóvenes Pro-

fesionales del IAPG. Y se prevén Rondas de Negocios en las que se conectarán a fabricantes y proveedores con las principales empresas de petróleo y gas que operan en el país y en la región.

Como en cada edición, la Argentina Oil & Gas Expo Patagonia 2024 convoca a toda la industria para ser el espacio de actualización, profesionalización y crecimiento de un sector que mueve al país. En esta ocasión, las Conferencias de los Expositores destacan como instancias para la generación de nuevas estrategias, adopción de modelos exitosos y conocer las últimas tendencias en tecnologías para la eficiencia en toda la cadena de valor de los hidrocarburos.

La gestión de la seguridad del personal y la indumentaria de protección serán temas centrales durante las charlas, con empresas del más alto nivel para ofrecer una mirada actual acerca del uso de indumentaria de protección adecuada, protocolos de seguridad novedosos para minimizar riesgos, y la actualización en equipos de protección personal (EPP) para cumplir con normativas locales e internacionales. Habrá pruebas en vivo para trajes ignífugos.

La transición energética, sustentabilidad y eficiencia también estarán sobre la mesa en un contexto global de gran preocupación por el ahorro y la responsabilidad ambiental. En este sentido, se presentarán ejemplos de soluciones para la incorporación de fuentes renovables y sistemas mucho más eficientes.

NUEVAS LOCACIONES EN VACA MUERTA



Rincón de los Sauces

Añelo



**COAMTRA**  
INGENIERÍA EN MOVIMIENTO



**SYMCO**  
INGENIERIA Y CONSTRUCCIONES



- Fracking
- Coiled tubing & casing
- Montaje y desmontaje de equipos de perforación y estructuras temporales
- Operaciones de mantenimiento y reparación en pozo
- Carga y descarga de equipos en yacimiento



**SERVICIOS**

**SOMOS EMPRESAS DE TRANSPORTE, IZAJES Y RIGGING, CONTAMOS CON CARRETONES MECÁNICOS, NEUMÁTICOS E HIDRÁULICOS Y GRÚAS DE 30 A 800 TONS DE CAPACIDAD.**

Por consultas y presupuestos dirigirse a [comercial@coamtra.com.ar](mailto:comercial@coamtra.com.ar)

[www.coamtra.com](http://www.coamtra.com)  [company/coamtra](https://www.linkedin.com/company/coamtra)

# Argentina y el desafío de convertirse en proveedor de reducciones de emisiones

Expertos destacan que el financiamiento es fundamental y está disponible en mayor medida para proyectos asociados con la transición energética.



**L**a Mesa Argentina de Carbono participó recientemente de un Conversatorio sobre mercados de carbono, organizado por Cancillería, organismo dependiente del Ministerio de Relaciones Exteriores de Argentina.

Se abren así nuevos espacios de interacción entre los distintos actores de los mercados de carbono del sector público, privado, nacional y provincial. Actualmente más de 50 países del mundo tienen acuerdos en marcha para la transferencia de reducciones

por Art. 6 del Acuerdo de París, pero Argentina no figura en esa lista. Esto representa una falta de apertura a un tema crucial para el desarrollo nacional y con fundamental significancia para la Acción Climática.

La Cancillería presentó avances de negociación de la próxima COP29 - que se realizará en la ciudad de Bakú (capital de Azerbaiyán) del 11 al 24 de noviembre de 2024 - en donde se prevé que se llegue a acuerdos para el artículo 6 del Acuerdo de París. Argentina participará en conjunto como

Grupo Sur (Argentina, Brasil, Uruguay, Paraguay y Ecuador).

De hecho, Latinoamérica es actualmente la segunda región del planeta con gran potencial para el desarrollo y comercialización de proyectos y créditos de carbono, principalmente de Soluciones Basadas en la Naturaleza (SBN), es decir del sector de la Agricultura, Bosques y Usos del Suelo (AFOLU).

De hecho, en los últimos 5 años en Latinoamérica se emitió el 22% de los créditos de carbono del mundo, proveniente de un total de 457 proyectos. “Los mercados de carbono internacionales pueden financiar muchos proyectos de reducción de emisiones en Argentina que hoy no son viables a través de los mercados voluntarios. Es primordial que nuestro país - el gobierno nacional con el acompañamiento del sector privado - facilite acuerdos y canales de negociación con otros países para potenciales transferencias internacionales de reducciones de emisiones”, explicaron.

Es más, actualmente más de 50 países del mundo tienen acuerdos en marcha para la transferencia de reducciones por Art. 6 del Acuerdo de París, pero Argentina no figura en esa lista. Dado que la Mesa ha impulsado la Red Latinoamericana de Asociaciones de los Mercados de Carbono se tiene conocimiento de los procesos que están llevando países de la región al respecto, quedando Argentina muy relegada en este aspecto.

Por su parte, la Secretaría de Energía - Ministerio de Economía de la Nación presentó su proyecto de sistema de comercio de emisiones en virtud de que ya se vislumbra una clara necesidad de que Argentina debe cumplir requisitos internacionales para poder competir y comercializar en esta área.

**Fuente:** Secretaría de Energía de la Nación



# Protagonistas del desarrollo energético argentino



Brindamos servicios en toda la cadena de valor del gas natural, integrando la producción con los centros de consumo.



Operamos y Mantenemos el Gasoducto Presidente Néstor Kirchner



Ampliamos la capacidad de acondicionamiento de Planta Tratayén



Extendimos el Gasoducto Vaca Muerta Norte

# EL PROYECTO DUPLICAR DE OLDELVAL ENTRA EN SU ETAPA FINAL



Con el 70% de obra completada se abre un nuevo horizonte para la exportación de petróleo. Permitirá exportar hasta 310.000 barriles adicionales diarios de crudo.

**E**l Proyecto Duplicar de Ol-delval, la obra de infraestructura más importante del país para el transporte de crudo avanza a paso firme. Con una inversión de 1.200 millones de dólares, la ampliación del oleoducto que conecta la Cuenca Neuquina con el océano Atlántico ya alcanzó el 70% de avance.

Con la puesta en marcha del Proyecto Duplicar, Argentina podrá potenciar las exportaciones

de petróleo de la cuenca neuquina y asegurar el crecimiento sostenido de la región, otorgar previsión a las compañías productoras, y generar importantes ingresos al país.

El objetivo principal de Duplicar es aumentar la capacidad de transporte de crudo, llevando los 36.000 metros cúbicos diarios actuales a 86.000 metros cúbicos diarios, es decir, un incremento de 50.000 metros cúbicos

por día. Este salto en capacidad permitirá exportar hasta 310.000 barriles diarios de petróleo, lo que representará ingresos anuales cercanos a los 8.000 millones de dólares.

El proyecto incluye la ampliación de 525 kilómetros de ducto, con la instalación de 455 kilómetros de nuevas tuberías de 24 pulgadas desde la Estación de Bombeo Allen, en Río Negro, hasta Puerto Rosales, en Buenos

Aires. También contempla el reemplazo de 70 kilómetros de ducto de 30 pulgadas en la zona de Bahía Blanca y la repotenciación de cuatro estaciones de bombeo.

### UN AVANCE CLAVE

El pasado 8 de agosto, Oldelval celebró un hito importante con la finalización de la etapa de soldadura del nuevo oleoducto. En esta fase, que marcó un significativo avance en la obra, se completó la vinculación total de los 525 kilómetros del oleoducto.

Esta etapa implicó la ejecución de más de 3.200.000 pulgadas de soldadura, con un promedio de 60 soldadores trabajando durante 400 días, y un total acumulado de 192.000 horas dedicadas a la soldadura. Tras este logro, las tareas de construcción avanzan

a una nueva fase que incluye el montaje de válvulas, la ejecución de cruces especiales y las pruebas hidráulicas, cumpliendo con los plazos establecidos.

Con el 70% de la obra ya completada, Oldelval se encamina a consumir los objetivos planteados: el salto en la capacidad de transporte en unos 50.000 barriles diarios para diciembre de 2024 y la puesta en marcha del proyecto en los primeros meses de 2025. Con Duplicar en pleno funcionamiento, Argentina estará en condiciones de exportar más petróleo, lo que contribuirá al desarrollo económico y la generación de divisas.

### IMPACTO DEL PROYECTO DUPLICAR

El avance del Proyecto Duplicar

no solo tiene un importante impacto para el sector energético, sino también en las comunidades locales por donde atraviesa la traza del oleoducto. A lo largo de los 525 kilómetros de obra, que involucraron a más de 2.300 trabajadores y 619 conductores, se generó un notable dinamismo en las economías locales. El movimiento constante de personas y equipos impulsó el surgimiento de nuevos emprendimientos y servicios, como comercios, alojamientos y proveedores de insumos, que aprovechan el flujo de la obra para generar ingresos y oportunidades de negocio.

**IPH<sup>®</sup> 75**  
1949  
2024

CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

[www.iphglobal.com](http://www.iphglobal.com) | (5411) 4469 - 8100

**Crosby** Distribuidor oficial para Argentina y Brasil



## PAE Y GOLAR INSTALARÁN EN RÍO NEGRO EL BUQUE DE LICUEFACCIÓN PARA LA EXPORTACIÓN DE GNL

El barco tiene una capacidad de producción de 2,45 millones de toneladas anuales de GNL, equivalente a 11,5 millones de metros cúbicos día de gas natural.

**S**outhern Energy, propiedad de Pan American Energy y Golar LNG, informa que el buque de licuefacción que producirá gas natural licuado (GNL) destinado a los mercados de exportación a partir de 2027 será instalado en el Golfo San Matías, provincia de Río Negro.

PAE y Golar LNG trabajaron en conjunto para analizar técnicamente la mejor ubicación del buque teniendo en cuenta las condiciones marítimas, logísticas y los costos de desarrollo de infraestructura. Como resultado del análisis técnico, el Golfo San Matías en la provincia de

Río Negro fue reconocido como la mejor locación disponible para el buque "Hilli Episeyo".

La ubicación se definió en función a las propias características de operación del buque, los estudios de batimetría (medición de las profundidades marinas para determinar la topografía del fondo del mar) y las condiciones oceanográficas (mareas, olas, vientos y corrientes) del sitio.

Es importante destacar que las condiciones del Golfo San Matías son similares a las que existen en las cercanías de Kribi, Camerún, donde el "Hilli Episeyo" ya produjo más de 8 millones de toneladas

de GNL y cargó más de 120 buques metaneros.

La disponibilidad operativa en el Golfo San Matías es muy elevada y fue determinante para la elección del sitio: su profundidad de fondeo de aproximadamente 35 metros permite una operación segura y sin restricciones de calado.

Los estudios de oleaje y de vientos también fueron considerados para la elección. El buque, los equipos y los sistemas instalados a bordo, están diseñados para garantizar su operatividad con olas de hasta 4 metros. En el Golfo San Matías se espera que en el 99% del tiempo las olas no superen los 2.5 metros, por lo que se garantiza una operación segura.

En julio pasado PAE y Golar LNG firmaron un acuerdo por 20 años para la instalación en Argentina del buque "Hilli Episeyo", propiedad de Golar LNG. El barco tiene una capacidad de producción de 2,45 millones de toneladas anuales de GNL, equivalente a 11,5 millones de metros cúbicos día de gas natural.

Inicialmente el buque se abastecerá de gas natural utilizando la capacidad existente del sistema de transporte en los meses del año con menor demanda local. En esta etapa se requerirá la construcción de infraestructura: la interconexión a los gasoductos troncales; una estación compresora para asegurar una presión óptima de gas en el buque; un gasoducto terrestre hasta la costa; un gasoducto submarino que se conecte con el barco; y el sistema de amarre.

Posteriormente, el objetivo es que el buque de licuefacción pueda operar todo el año para lo cual se prevé la construcción de instalaciones de transporte, siendo el Golfo San Matías el sitio más cercano desde Vaca Muerta.

PAE y Golar LNG, a través de Southern Energy, se encuentran en negociaciones con compañías del sector para que puedan sumarse al joint venture.



- Gestión y provisión de dibujantes proyectistas y profesionales calificados para la industria petroquímica en las siguientes especialidades:

- Civil
- Construcciones
- Mecánica
- Eléctrica
- Instrumentación
- Piping y Equipos

- Diseño integral de proyectos en nuestras oficinas técnicas:

- Procesos y estimaciones de costos industriales.
- Factibilidad de obra e impacto ambiental.
- Ingeniería de detalle y constructiva en 2D y 3D.

- Dirección e inspección técnica de proyectos y obras con vehículos todo terreno.

- Imágenes fotorrealistas y animaciones virtuales de proyectos y procesos industriales.

[www.dibutech.com.ar](http://www.dibutech.com.ar)



Of. Central: California 1644 PB, 4° y 5° piso - 1289, CABA.  
Tel: 4302-9292 / 6159 / 3815 / 2783 / 4301-1973

Of. Técnica La Plata: Montevideo 179 Of. 2 y 3 - 1923, Berisso, Bs.As.  
Tel: (0221) 4647-807

Of. Técnica Neuquén: Juan Soufal 81 - 8319, Plaza Huincul.  
Tel: (0299) 4968-343

# ENERGIA ESPERA MÁS DE U\$S 14.000 MILLONES DE INVERSIONES PARA 2025

La secretaria de Energía de la Nación, aseguró que las reformas de fondo en estos primeros nueve meses de gestión inyectaron mayor previsibilidad y confianza a los inversores y un mayor protagonismo de la iniciativa privada.



“Apostamos a un cambio en el modelo de negocios en cuanto a infraestructura e inversiones para el sector energético. Esto requiere un cambio de mentalidad e implica devolverle mayor protagonismo al sector privado. Está claro que el riesgo energético en Argentina se reduce con menor intervención del Estado”, explicó.

La funcionaria hizo hincapié en la importancia que tuvo la Ley Bases y el Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI) y adelantó que tendrá un gran impacto en el crecimiento de la industria con fuerte foco en Vaca Muerta.

“Con el RIGI y la Ley Bases esperamos más de U\$S 14.000 millones de inversiones en el sector

energético para 2025”, destacó. Y señaló que estas nuevas reglas y reformas de fondo en estos primeros nueve meses de gobierno van a hacer que se consolide este proceso de inversiones en el país.

“El RIGI permite hacer proyectos en Argentina que de otra manera no se harían, ya que otorga estabilidad, beneficios fiscales y seguridad jurídica a los inversores. Hemos logrado tres objetivos clave: maximizar la renta manteniendo las condiciones de suministro del mercado interno y aprovechando la ventana de oportunidad que nos marca la transición energética; el el derecho de la libre comercialización al exterior; y la importancia de hacer contratos a largo plazo”, comentó.

Chirillo recordó que “cuando asumimos nos encontramos con un sistema energético colapsado desde el punto de vista funcional y regulatorio en materia de gas y electricidad con dos datos alarmantes: más de U\$S 30.000 millones acumulativos de déficit energético durante la última década; y más de U\$S 104.000 millones en materia de subsidios en los últimos veinte años”.

“Logramos hacer una reconfiguración en materia de tarifas y subsidios para generar un sistema energético más sano con mayor flujo económico donde los usuarios pagan lo que vale la energía”, resumió.



# #1GW

## RENOVABLES

Alcanzamos 1004 MW (1 GW) de potencia renovable. Un hito sin precedentes en Argentina.

Invertimos más de 1.200 millones de dólares entre 2016 y 2023.

Somos pioneros en finanzas sostenibles. Emitimos bonos verdes por USD 700 millones en 2 años.

Somos el mayor emisor de bonos de carbono y lideramos el mercado MATER, de grandes empresas.

Lideramos el mercado con el 19% de la capacidad instalada.

Somos el pilar que descarboniza la matriz energética argentina.

GENEIA

# “EL ESPACIO ESTÁ TRANSFORMANDO NUESTRA VIDA COTIDIANA”

Su visión sobre la relevancia de los avances en el ámbito espacial y el papel que juegan los satélites en la mejora de nuestra conectividad y calidad de vida.

**L**a Semana del Espacio, que tuvo lugar del 4 al 10 de octubre, nos dejó una profunda reflexión sobre el impacto de la ciencia y la tecnología espaciales en nuestra vida diaria. Para profundizar en este tema, entrevistamos a Eduardo Lema, presidente de Servicio Satelital SA, quien compartió su mirada sobre este tema.

**¿QUÉ SIGNIFICA PARA USTED LA SEMANA DEL ESPACIO Y POR QUÉ CREE QUE ES IMPORTANTE CELEBRARLA?** Es un momento que nos invita a reflexionar sobre cómo los avances en ciencia y tecnología espacial han mejorado la vida de millones de personas en todo el mundo. Más allá de los cohetes, los planetas y las misiones a Marte, el espacio ha generado una infraestructura tecnológica que impacta directamente en nuestra vida cotidiana. Desde la creación de satélites meteorológicos que mejoran la precisión en la predicción del clima, hasta la expansión de las telecomunicaciones y el acceso a internet, el espacio está mucho más presente en nuestro día a día de lo que solemos imaginar.

**¿QUÉ AVANCES RECIENTES DESTACARÍA COMO LOS MÁS TRANSFORMADORES EN EL ÁMBITO SATELITAL?**

En los últimos años hemos visto avances increíbles. El desarrollo de satélites en diferentes órbitas — GEO, MEO, LEO— ha permitido una conectividad más eficiente y exten-



sa. Las flotas de satélites en órbita baja, en particular, están transformando las comunicaciones globales, mejorando el acceso a internet en regiones antes desatendidas. Además, la tecnología DTD (Direct to Device) es un gran paso adelante, permitiendo que los satélites se comuniquen directamente con nuestros dispositivos móviles, lo que abre nuevas posibilidades en términos de conectividad global.

**¿CÓMO HA EVOLUCIONADO EL SECTOR SATELITAL HASTA NUESTROS DÍAS?**

Desde las ideas visionarias de Arthur Clarke hasta hoy, ha sido un camino de grandes logros y desafíos. Hemos pasado por la

carrera espacial, la llegada del hombre a la Luna, la creación de las sondas Voyager, y más recientemente, avances como los vuelos comerciales al espacio y la reutilización de cohetes. Estos no solo representan hitos tecnológicos, sino también nuevas oportunidades para que la humanidad explore el espacio de forma más accesible y rentable.

**¿Y QUÉ PAPEL JUEGA SERVICIO SATELITAL EN ESTE ECOSISTEMA ESPACIAL EN CONSTANTE EVOLUCIÓN?**

Estamos comprometidos con brindar soluciones que aprovechan estos avances tecnológicos. Con la integración de satélites en diferen-

tes órbitas, ofrecemos una conectividad robusta y estable, adaptada a las necesidades de diferentes industrias y regiones. Creemos que el espacio no es solo el futuro de las comunicaciones, sino también



POR EDUARDO LEMA, PRESIDENTE DE SERVICIO SATELITAL SA

el presente. Nuestras soluciones satelitales están enfocadas en mejorar la calidad de vida y la competitividad de nuestros clientes, desde aplicaciones en telemedicina hasta la conectividad IoT.

#### ¿CÓMO VE EL FUTURO DE LA TECNOLOGÍA ESPACIAL Y QUÉ IMPACTO ESPERA QUE TENGA EN NUESTRAS VIDAS?

Veo un futuro sumamente prometedor, estamos apenas rascando la superficie de lo que será posible en las próximas décadas. Con el despliegue masivo de satélites en órbitas bajas, la expansión de las comunicaciones directas a dispositivos y el aumento de aplicaciones en sectores como la agricultura, la energía y la salud, el espacio seguirá transformando nuestra vida cotidiana. Estoy convencido de que las soluciones satelitales

continuarán mejorando la conectividad global, haciéndola más equitativa y accesible para todos.

#### FINALMENTE, TRAS LA SEMANA DEL ESPACIO ¿QUÉ MENSAJE LE GUSTARÍA DEJAR A NUESTROS LECTORES?

La Semana del Espacio es una oportunidad para reconocer los increíbles logros que hemos alcanzado y los que están por venir. En Servicio Satelital SA creemos que los avances en este campo seguirán creciendo, mejorando la calidad de vida de las personas y creando un mundo más conectado. La cooperación internacional en el espacio es clave, y espero que estos esfuerzos nos conduzcan a un futuro más brillante y sostenible para toda la humanidad.



Más de 70 años de trayectoria abasteciendo con soluciones energéticas a la industria, agro, transporte y estaciones de servicio.

**Gas natural – Fuel oil – Naftas – Lubricantes –  
Fuel marítimo – IFO – Energía sustentable (fotovoltaica)**

[comercial@vpodesta.com](mailto:comercial@vpodesta.com)

(+549) 11 5319-6441

<https://www.linkedin.com/company/vpodesta/>

## SEGUROS DE CAUCIÓN EN LA INDUSTRIA OIL&GAS

# UN PILAR FUNDAMENTAL PARA EL DESARROLLO ENERGÉTICO ARGENTINO

Vaca Muerta, uno de los yacimientos de shale más grandes del mundo, es un claro ejemplo de cómo los seguros de caución son vitales para la industria energética.



ENTREVISTA A DANIEL CORTIÑAS, CEO DE MAKLER SA

### “ TEXTUALES

“El sector de oil & gas necesita de un marco de aseguramiento que ofrezca respaldo financiero y cumplimiento contractual, y los seguros de caución seguirán siendo una herramienta imprescindible para este propósito”.

**L**a industria oil& gas en Argentina es una de las más dinámicas y estratégicas para el crecimiento económico del país. Con el desarrollo de proyectos clave como Vaca Muerta y la creciente inversión en infraestructura energética, la gestión de riesgos se ha convertido en un aspecto crucial para garantizar el éxito de estas operaciones. En este contexto, los seguros de caución juegan un rol esencial para respaldar tanto a las empresas operadoras como a

las proveedoras de servicios.

#### ¿Qué son los seguros de caución y por qué son importantes?

Los seguros de caución son instrumentos que garantizan el cumplimiento de obligaciones contractuales o legales. En el caso de la industria de oil& gas, estos seguros son indispensables para asegurar el cumplimiento de compromisos en proyectos que involucran grandes inversiones, complejidad técnica y regulaciones estrictas. Los se-

guros de caución no solo protegen a las partes involucradas en los contratos, sino que también brindan estabilidad financiera y garantizan el cumplimiento de normativas específicas.

#### CAUCIÓN EN OIL& GAS: UN RESPALDO PARA LAS GRANDES OBRAS

Los proyectos en el sector de oil& gas suelen estar sujetos a licitaciones públicas o contratos privados que requieren garantías específicas. Entre los seguros de

caución más comunes para esta industria, podemos destacar:

**1. Garantía de Oferta:** Asegura que la empresa que presenta una oferta en una licitación mantenga las condiciones propuestas, evitando así el retiro o modificación de la misma.

**2. Garantía de Cumplimiento de Contrato:** Respaldan el correcto cumplimiento de las obligaciones asumidas en un contrato, algo fundamental en proyectos de infraestructura que requieren precisión y cumplimiento de plazos.

**3. Garantía de Anticipo:** Protege a la empresa contratante en caso de que el contratista no utilice el anticipo entregado para los fines acordados, asegurando que el avance del proyecto se realice según lo planificado.

**4. Garantía de Mantenimiento de Obra:** Respaldan el cumplimiento de los plazos de mantenimiento establecidos una vez finalizadas las obras, ofreciendo seguridad a largo plazo para los proyectos de oil& gas.

### VACA MUERTA: UN EJEMPLO CLAVE DEL ROL DE LA CAUCIÓN

Vaca Muerta, uno de los yacimientos de shale más grandes del mundo, es un claro ejemplo de cómo los seguros de cau-

ción son vitales para la industria energética. Con inversiones multimillonarias y un entorno regulatorio complejo, los seguros de caución proporcionan la tranquilidad necesaria tanto para los inversores como para las empresas locales e internacionales que participan en el desarrollo de este proyecto. La caución garantiza que los contratos sean cumplidos en tiempo y forma, protegiendo así tanto a las empresas como al Estado y a los inversores.

### UN MERCADO EN CRECIMIENTO

En los últimos años, el mercado de seguros de caución en Argentina ha crecido de la mano del desarrollo de la industria de oil& gas. Las compañías aseguradoras han adaptado sus productos para ofrecer soluciones a medida que cubran las necesidades específicas de este sector, tanto en proyectos de infraestructura como en la explotación y exploración de recursos energéticos.

El marco regulatorio, bajo la supervisión de la Superintendencia de Seguros de la Nación (SSN), ha sido clave para garantizar que las pólizas ofrecidas por las aseguradoras cumplan con los estándares de calidad y seguridad

necesarios para proyectos de esta envergadura.

### EL FUTURO DE LOS SEGUROS DE CAUCIÓN EN OIL & GAS

A medida que Argentina continúa avanzando en el desarrollo de su potencial energético, la demanda de seguros de caución seguirá en aumento. Las garantías contractuales seguirán siendo un pilar para la ejecución de proyectos complejos que requieren tanto de inversión pública como privada.

El sector de oil & gas necesita de un marco de aseguramiento que ofrezca respaldo financiero y cumplimiento contractual, y los seguros de caución seguirán siendo una herramienta imprescindible para este propósito.

### CONCLUSIÓN

Los seguros de caución son un factor esencial en la industria de oil & gas en Argentina, brindando seguridad y respaldo tanto a empresas como a inversores y entidades contratantes. En un sector tan estratégico y de alto riesgo, contar con las garantías adecuadas es clave para el éxito de los proyectos y el desarrollo económico del país.



Una empresa argentina, líder en ingeniería, construcción y servicios, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

ENERGÍA | GAS Y PETRÓLEO | INFRAESTRUCTURA DE TRANSPORTE | INFRAESTRUCTURA CIVIL

f @ y in  
sacde.com.ar

sacde

# CÓMO EVOLUCIONA LA DEMANDA ELÉCTRICA

**CRECIÓ POR SEGUNDO MES CONSECUTIVO: 3,5% EN AGOSTO. ALCANZÓ LOS 12.171,4 GWH A NIVEL NACIONAL Y LAS DISTRIBUIDORAS DE CABA Y GBA TUVIERON UN ASCENSO CONJUNTO DE 4,5%.**

**E**n agosto de 2024, la demanda neta total del MEM fue de 12.171,4 GWh; mientras que el año anterior había sido de 11.756,02 GWh. Por lo tanto, la comparación interanual evidencia un ascenso de 3,5%. No obstante, existió un decrecimiento intermensual del 8%, respecto de julio de 2024, que alcanzó los 13.226,3 GWh, el tercer consumo más importante de la historia.

Los datos surgen del informe realizado por FUNDELEC, que agrega además que se registró una potencia máxima de 23.806 MW, el 22 de agosto de 2024 a las 20:50, lejos del récord histórico de 29.653 MW, registrado en febrero de 2024.

En cuanto a la demanda residencial de agosto, se alcanzó el 49% del total país con una suba

de 8,1%, respecto al mismo mes del año anterior. En tanto, la demanda comercial descendió un 0,9%, siendo un 26% del consumo total. Y la demanda industrial reflejó un 25%, con una leve suba en el mes del orden del 0,01%, aproximadamente.

Por su parte, las distribuidoras de Capital y GBA tuvieron una suba de 4,5% y, en todo el país, los consumos residenciales e industriales ascendieron, mientras los comerciales descendieron.

La evolución del consumo en los últimos meses fue muy dispar. La demanda eléctrica registró en los últimos doce meses (incluido agosto de 2024): 6 meses de baja (noviembre de 2023, -2,5%; diciembre de 2023, -9,7%; enero de 2024, -3,7%; marzo de 2024, -14,6%; abril, -0,4%; y junio de 2024, -7%)

y 6 meses de suba (septiembre de 2023, 6,3%; octubre de 2023, 2,3%; febrero de 2024, 7,9%; mayo, 12,9%; julio, 6%; y agosto de 2024, 3,5%). El año móvil (últimos doce meses) presenta una baja del -0,4%.

En referencia al detalle por regiones y siempre en una comparación interanual, las variaciones fueron las siguientes:

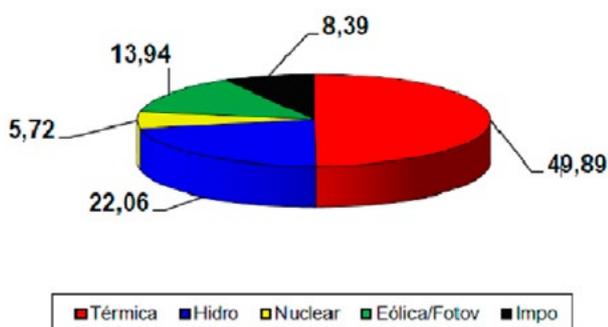
NEA presentó una baja del 4,4%; COMAHUE, descendió 0,2% respecto a agosto de 2023; Cuyo ascendió el consumo un 5%; NOA subió la demanda un 5,6% y la PATAGONIA creció un 27,9% con respecto al año anterior.

En lo que respecta al detalle de las distribuidoras de Capital y GBA, que demandaron un 35% del consumo del país y totalizaron un ascenso conjunto de 4,5%, los registros de CAMMESA indican que EDENOR tuvo una suba de 3,5%, mientras que en EDESUR la demanda ascendió un 5,8%.

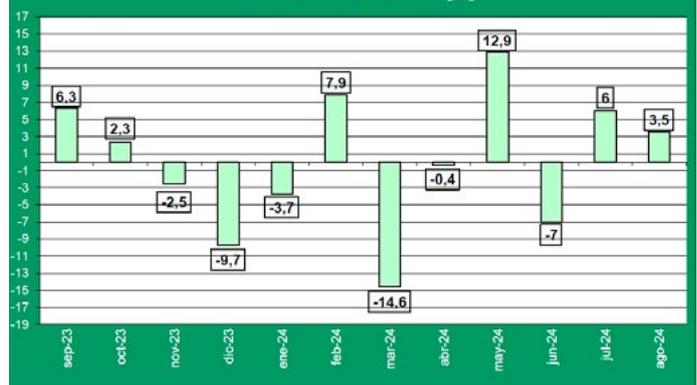
El informe destaca que la generación hidráulica se ubicó en el orden de los 2.792 GWh, lo que representa una variación negativa del 32,6%. Por su parte, la potencia instalada fue de 43.951 MW, donde el 59% corresponde a fuente de origen térmico y un 37% de origen renovable.

**Fuente:** FUNDELEC

**Generación por tipo de origen  
Agosto - en %**



**Evolución interanual del consumo de energía eléctrica de los últimos 12 meses [%]**



Fuente CAMMESA. Elaboración: FUNDELEC



| MAKLER S.A. |  
ASESORES EN SEGUROS

# Trabajamos para cubrir tus riesgos.

**40**  
AÑOS

BRINDANDO  
SOLUCIONES A  
LA INDUSTRIA.

[www.maklerseguros.com.ar](http://www.maklerseguros.com.ar)

# BOLIVIA Y ARGENTINA, ¿FUTUROS SOCIOS PARA LLEVAR GAS A BRASIL?

El ex ministro de Hidrocarburos boliviano, Álvaro Ríos Roca se refirió al desafío que tiene Bolivia de convertir a Argentina en un aliado para exportar gas al mercado brasileño.



**D**espués de que Bolivia dejara de enviar gas natural a Argentina, uno de sus principales clientes, ahora tiene el desafío de convertir a este país en su aliado para el envío de gas a Brasil a través de sus ductos y en un futuro considerarlo como un proveedor, aseguró a la agencia EFE el ex ministro de Hidrocarburos y actual socio director de Gas Energy Latin América, Álvaro Ríos Roca.

“Hay que ver a Argentina como el país que puede transitar gas hacia Brasil y también hay que verlo como un proveedor de gas porque desde 2028 y 2029, como están yendo las cosas, Bolivia va a comenzar a importar gas natural”, afirmó Ríos.

Explicó, el también analista, que “Argentina será un complemento, un aliado, alquilarlos permite que los ductos no se queden vacíos y Argentina pueda comercializar un gas que ya

tiene en exceso”.

Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos (YPFB) confirmó a EFE que Bolivia dejó de enviar gas natural a Argentina desde los últimos días de septiembre. Apunta a que todo excedente del hidrocarburo se dirija a Brasil con precios “igual de competitivos”.

Entre 2006 y 2017 los volúmenes de gas a Argentina pasaron de 2 a 17 millones de metros cúbicos al día (mmcd) a lo que siguió un progresivo declive de los envíos del gas que alcanzaron los 6 mmcd entre enero y julio de 2024, y a 4 mmcd en los dos últimos meses.

Bolivia captó 875 millones de dólares por la venta de gas en 2023 a Argentina, que junto a Brasil fueron en las últimas décadas los principales destinos del energético boliviano.

Para YPFB, el cese de la venta del gas a Argentina “está abriendo una nueva oportunidad” para que el país genere un nuevo in-

greso “por agregación y transporte” del hidrocarburo.

El exministro Ríos explicó que con el corte del envío del gas se perdió un mercado importante que hubiera generado 1.700 millones de dólares anuales “si Bolivia hubiera seguido explorando”.

“La pérdida es cuantiosa, perder un mercado ha sido muy complejo y ese es el resultado de un Estado que no nos ha dado exploración, no ha repuesto las reservas y tampoco abastece el mercado interno”, agregó Ríos.

Desde hace varios años, Bolivia atraviesa por el declive de producción de sus principales pozos, y varios sectores sociales señalan que la baja de exportación de gas, hasta hace poco el producto estrella boliviano, es la causa de la falta de dólares y una crisis económica en el país.

**Fuente:** Artículo publicado por Daniel Barneda en [www.mejorenergia.com.ar](http://www.mejorenergia.com.ar)

Capital Humano a medida  
de tus desafíos

**ceta** Oil & Gas



0810 3452382



[grupoceta.com.ar](http://grupoceta.com.ar)

# El RIGI bajo la lupa de los inversores mineros



BENEFICIOS FISCALES, ESTABILIDAD CAMBIARIA Y EXENCIONES ARANCELARIAS, LOS ASPECTOS QUE MÁS VALORIZAN LOS EMPRESARIOS MINEROS PARA NUEVOS PROYECTOS EN ARGENTINA.

La minería, que siempre ha desempeñado un papel crucial en el suministro de materias primas necesarias para el desarrollo global, ahora está llegando a un momento único en términos de hacer realidad la sostenibilidad en el sector.

Durante su participación en el “London Metal Exchange Week 2024 (LME Week): Argentina Day” llevado a cabo este lunes, Leonardo Viglione, socio de PwC Argentina líder de la Industria Minera, presentó un análisis detallado sobre las ventajas del Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI), con un enfoque particular en el sector minero. Este régimen, establecido bajo la Ley 27.942, fue diseñado para atraer inversiones extranjeras en sectores estratégicos como minería, energía, infraestructura y tecnología, ofreciendo importantes incentivos fiscales, aduaneros y cambiarios para proyectos de gran envergadura.

## INCENTIVOS CLAVE DEL RIGI:

**1. Beneficios fiscales:** una de las principales atracciones del RIGI es la reducción del impuesto a las ganancias del 35% al 25%, lo que se traduce en un aumento directo en la rentabilidad de las empresas que operan en el país. Además, se incluye la posibilidad de ajustar pérdidas por inflación, un aspecto clave en el contexto económico argentino.

**2. Exenciones arancelarias:** los proyectos acogidos al régimen también se benefician de la exención de aranceles a la importación de bienes de capital, lo que reduce significativamente los costos operativos, especialmente para las empresas mineras que dependen de equipos y maquinaria importada.

**3. Estabilidad fiscal y cambiaria:** el régimen garantiza estabilidad fiscal y cambiaria por un período de 30 años, lo que brinda previsibilidad y seguridad a los inversores, aspectos críticos para proyectos a largo plazo en sectores como la minería.

## REQUISITOS PARA PROYECTOS MINEROS:

Viglione detalló que, para proyectos mineros, el umbral mínimo de inversión es de US\$200 millones, aplicable tanto a proyectos de exploración como de explotación. En este sentido, explicó que uno de los mecanismos recomendados para estructurar estos proyectos es el uso de Vehículos de Proyecto Único (VPU), una figura que permite una mayor flexibilidad y eficiencia tanto en la gestión fiscal como operativa. Estos VPU ofrecen la posibilidad de gestionar más fácilmente los flujos de capital y adaptarse a las exigencias del régimen.

Durante su presentación, el socio de PwC Argentina subrayó el potencial del régimen para fortalecer el sector minero argentino, atrayendo capital extranjero que contribuya al desarrollo de proyectos que impulsen el crecimiento económico y la creación de empleo.

Fuente: PwC Argentina

# CREAMOS FUTURO

GENERACIÓN DE ENERGÍA | COMPRESIÓN DE GAS | PRODUCCIÓN INDUSTRIAL

Soluciones  
sustentables  
en generación  
de energía



INDUSTRIA  
ARGENTINA



[WWW.SECCO.COM.AR](http://WWW.SECCO.COM.AR) |

INDUSTRIAS JUAN F. SECCO |

# LA INDUSTRIA PETROQUÍMICA CON BUENOS RESULTADOS

Suben las exportaciones y la producción. Qué dice el resumen ejecutivo y panorama sectorial.

**E**l informe mensual, llevado adelante por la Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP), sobre el panorama sectorial mostró que durante julio de 2024 la producción del sector subió un 9% respecto a junio, con valores positivos en finales agroquímicos y básicos orgánicos.

El reporte elaborado por la Cámara destacó que las ventas locales crecieron un 12 % intermensual, argumentadas por mayores volúmenes de ventas. Por su parte, la variación interanual cayó dado que todos los subsectores fueron afectados

“El sector mostró en Julio 2024 un leve repunte en producción y ventas locales con respecto al mes anterior. Por su parte, las exportaciones han sido un motor clave para nuestro sector, con un aumento relevante en las tres variables, lo cual resalta la competitividad de nuestros productos en el mercado global. Estos resultados demuestran la capacidad del sector para adaptarse y crecer en un entorno desafiante”, señaló Jorge de Zavaleta, director ejecutivo de la Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP).

La reseña de la CIQyP destacó

observó un aumento importante del 77%, favorecido por todas las familias de productos.

El informe registró que el sector de las PyMIQ (Pequeña y Mediana Industria Química), logró incrementar la producción 1% y las ventas locales un 12% con respecto a junio 2024; mientras que las exportaciones descendieron 1%. Con respecto a la variación interanual, tanto la producción como las ventas locales cayeron; pero las exportaciones subieron el 1%. Por su parte, el acumulado del año presentó caídas en las tres variables analizadas.

En este sentido, el reporte mensual de la CIQyP® manifestó que la capacidad instalada del sector durante julio tuvo un uso promedio del 64% para los productos básicos e intermedios y del 90% para los productos petroquímicos.

Durante julio de 2024, la balanza comercial, medida en dólares, de los productos del sector fue un 29% menor al mismo mes del año anterior, con variaciones negativas del 15% en las importaciones y positivas del 22% en las exportaciones.

En síntesis, las ventas totales del sector en general, que incluye a las PyMIQ, (mercado local + exportaciones) de los productos informados por las empresas participantes del informe, durante julio del 2024, alcanzaron los 364 millones de dólares, acumulando un total de USD 2.103 millones en los primeros siete meses del año.



JORGE DE ZAVALETA, DIRECTOR EJECUTIVO DE LA CIQYP

tados a excepción de los productos básicos orgánicos. En cuanto al acumulado del año, también se observan valores negativos, salvo para la misma familia de productos mencionados anteriormente.

que las exportaciones durante julio crecieron un 9% respecto a junio 2024, favorecidas considerablemente por los productos básicos orgánicos. En cuanto a la variación interanual también se



# INDUMENTARIA PATAGONICA

Somos fabricantes de indumentaria especial ignífuga, siguiendo los mas altos estándares internacionales de calidad y seguridad

## ¿Cuál es la finalidad de la indumentaria ignífuga?

Proteger al trabajador contra lesiones, quemaduras, irritaciones y contaminaciones provocadas por el contacto con sustancias agresivas al organismo en operaciones de rutina con riesgo, lucha contra fuego, incendios, por contacto o aproximación.



La indumentaria de protección es la última barrera de defensa frente a un riesgo



Protección en exposiciones largas y altas temperaturas



Protección que no se desgasta con el uso o lavado



Ayuda a dar valioso tiempo de escape



Protección extremadamente resistentes y duraderas



Resistencia inherente al calor y al fuego



Resiste las rasgaduras y la abrasión

Indumentaria Patagónica es licenciataria DuPont™ - TLA Nomex® Partner y empresa certificada ISO 9001 para la fabricación de indumentaria de trabajo y especial ignífuga



# VACA MUERTA: LAS METAS PARA EL FRACKING DE ESTE AÑO

La actividad del fracking de Vaca Muerta cayó por segundo mes consecutivo. La falta de equipos de perforación sumado al cepo y a las limitaciones de evacuación explican esta tendencia hacia la baja que estiman recién podría revertirse para marzo de 2025.



**S**egún los datos del informe que mensualmente publica el presidente de la Fundación Contactos Energéticos y country manager de NCS Multistage, Luciano Fucello, en el mes de septiembre se completaron 1403 fracturas con objetivo shale en Vaca Muerta convencional, lo cual representa una caída del 4,65% con respecto a agosto donde se hicieron 1465 punciones.

Es el tercer registro más bajo del año. En enero se habían contabilizado 1351, en febrero 1348, en abril 1694; mayo 1572; junio 1703 y julio 1658-

Para el primer trimestre del año 2025 con la entrada de la primera fase del proyecto Duplicar de Oldelval, el escenario se perfila muy diferente ya que se prevé la incorporación de entre 4 y 7 equipos más de perforación y eso automáticamente va a incrementar el fracking en Vaca Muerta.

La meta de máxima sigue siendo pasar de las 14.233 etapas en 2023 a más de 18.000 este año, lo cual representa un incremento de más del 20%. Esto implica producir 400.000 barriles diarios para 2024, 600.000 barriles para 2025 y alcanzar el 1 millón de barriles para 2030.

Desde la mirada de los expertos, la falta de equipos de perforación sumado al cepo y a las limitaciones de evacuación de los oleoductos explicarían en cierto modo esta tendencia hacia la baja que estiman recién podría revertirse para marzo de 2025.

En el análisis que hace Fucello entre las empresas operadoras YPF sigue liderando el segmento con 708 etapas de fractura, seguida por Pan American Energy (PAE), que completó 164 punciones; Pluspetrol con 145 fracturas; Tecpetrol con 142 operaciones en el shale. Completan la lista Vista con 136 etapas de frac-

tura y Phoenix con 108.

En cuanto a las empresas de servicio el podio lo encabeza Halliburton con 470 fracturas distribuidas entre 9 para Tecpetrol y 438 para YPF; seguida por Schlumberger con 383 operaciones repartidas entre 136 para Vista y 247 para YPF. Más atrás se ubican Calfrac que desarrolló 164 punciones para PAE; luego Tenaris con 241 fracturas repartidas entre 133 para Tecpetrol y 108 para Phoenix y Weatherford realizó 145 etapas de fractura para Pluspetrol.

En Argentina, el termómetro de la actividad de los yacimientos no convencionales y la métrica comercial se da en términos de etapas de fractura, y no en cantidad de pozos o equipos de perforación activos, como lo es en yacimientos convencionales.

**Fuente:** Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista

# Llegamos donde otros no llegan,

con soluciones multóribita  
y multibanda.



**Servicio  
Satelital**



[satelital.com.ar](http://satelital.com.ar)



## LOS BALCANES INAUGURÓ UNA PLANTA DE COGENERACIÓN ELÉCTRICA QUE BENEFICIARÁ A MÁS DE 17 MIL FAMILIAS

ES LA MAYOR PRODUCTORA DE ETANOL DE CAÑA DE AZÚCAR DEL PAÍS, CON UNA GRAN CAPACIDAD DE MOLIENDA, UN TALLER AGRÍCOLA CON MÁS DE 50 MÁQUINAS COSECHADORAS Y LA ADMINISTRACIÓN DE MÁS DE 1.200.000 SURCOS DE CAÑA.

**E**n el Ingenio La Florida, la Compañía Azucarera Los Balcanes inauguró la planta de Cogeneración de Energía Eléctrica, a partir del bagazo de caña de azúcar. El proyecto se basa en la combustión del bagazo de caña de azúcar, en una caldera especialmente diseñada.

El evento contó con la presencia del gobernador, Osvaldo Jaldo; el vicegobernador, Miguel Acevedo; el presidente de Compañía Azucarera Los Balcanes, Jorge Rocchia Ferro; la vicepresidenta, Catalina Lonac; y la gerenta general, Ca-

talina Rocchia Ferro. Además del embajador de Uruguay en Argentina, representantes del Estado, de la Unión Industrial de Tucumán, del Centro Azucarero Regional de Tucumán, de la Unión Cañeros Independientes de la Provincia; del Centro Azucarero Argentino, del IDEP, INTA, EEAOC, de CAMMESA, entre otros.

El bagazo, un residuo de la producción de azúcar, es una fuente de biomasa que permite generar vapor de alta presión y temperatura. El vapor producido alcanza una presión de 24 bar y una tem-

peratura de 310°C, y se dirige a dos turbogeneradores, cada uno con una capacidad de 12 MW, permitiendo una generación total de hasta 20 MW de energía eléctrica. Para garantizar una integración fluida con el SADI, se ha construido una estación transformadora que eleva la potencia de 13,2 KV a 132 KV. Esta infraestructura permite el transporte de energía a largas distancias. Además, se ha desarrollado una línea de alta tensión en doble terna, con una longitud de 4 mil metros, que facilita el transporte de la energía hasta el punto de interconexión con el sistema nacional. El uso del bagazo de caña de azúcar no solo es una solución sostenible para la gestión de residuos agroindustriales, sino que también ayuda a reducir las emisiones de carbono al reemplazar combustibles fósiles con biomasa renovable.

“Nunca dejamos de trabajar y agradecemos a la gente de Brasil, porque toda esta es una tecnología brasilera. Esto ha sido un es-

fuerzo de toda la gente de La Florida, de los 1575 empleados que tenemos. Nosotros vamos a moler toda la caña, vamos a levantar absolutamente toda la caña para que los cañeros se vean reconfortados, que como industria, no los abandonamos. Gracias a Osvaldo Jaldo, en el gobierno nacional también tenemos una gran esperanza con la nueva ley. Están dadas todas las condiciones para que la industria azucarera aporte a la provincia de Tucumán, no menos de 2 mil millones de dólares. Tenemos que trabajar para eso y ver siempre el vaso medio lleno”, señaló Jorge Rocchia Ferro, Presidente de Los Balcanes S.A.

Por su parte, Osvaldo Jaldo, Gobernador de la provincia, aseguró: “Estamos dejando habilitada esta planta que va a generar energía en base al bagazo de la caña de azúcar. Esto es pensar en grande, no solo en el presente sino en el futuro. Pensar en el futuro es pensar en nuestros hijos y nietos. Lo que hoy habilitamos, es energía que nos va a servir para darle este servicio a más de 17 mil familias, pero también es cuidar la casa común, que no es otra cosa que el planeta, donde todos vivimos”. Además, expresó que coincide con el Presidente de Los Balcanes,

cuando dice que cada zafra tiene sus particularidades. “No hay que tenerle miedo a la mayor cantidad de materia prima: cumplir la cuota del bioetanol, de exportación y diversificar lo más que se pueda”.

Los Balcanes es la mayor productora de etanol de caña de azúcar del país, con una gran capacidad de molienda, un taller agrícola con más de 50 máquinas cosechadoras y la administración de más de 1.200.000 surcos de caña.

La empresa administra más de 35.000 hectáreas de cañaverales y muele 4 millones de toneladas de caña de azúcar, equivalente a un cuarto de lo que se produce en la provincia cada año. A su vez, su Ingenio La Florida, produce 120.000 m3 de alcohol industrial, que luego es deshidratado para aportar más de 10 millones de litros mensuales de etanol destinada a la mezcla con las naftas.

El acto de inauguración contó con la presencia del gobernador, Osvaldo Jaldo; el vicegobernador, Miguel Acevedo; el presidente de Compañía Azucarera Los Balcanes, Jorge Rocchia Ferro; la vicepresidenta, Catalina Lonac; y la gerenta general, Catalina Rocchia Ferro, junto al embajador de Uruguay en Argentina, Carlos Fernando Enciso Christiansen.

Asimismo, asistieron el arzobispo de la provincia, Monseñor Carlos Sánchez, quien realizó la bendición de la planta; el comisionado comunal de La Florida, Arturo Soria; Legisladores, Diputados, Senadores, Ministros, y secretarios de Estado; representantes de la FET; la Unión Industrial de Tucumán, del Centro Azucarero Regional de Tucumán, de la Unión Cañeros Independientes de la Provincia; del Centro Azucarero Argentino, del IDEP, INTA, EEAOC, de CAMMESA Y de la USP-T; proveedores y cañeros.

Uno de los principales objetivos de este proyecto es contribuir al desarrollo sostenible de las comunidades locales. La energía exportada al SADI permitirá beneficiar a un estimado de 17 mil familias, dependiendo del consumo promedio de cada hogar. Esto mejorará la calidad de vida de muchas personas, facilitando el acceso a servicios básicos y fomentando el desarrollo económico y social. Además, la reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero contribuye a mitigar el cambio climático, beneficiando a las generaciones futuras.

## Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina



**A.M.E.N.A.**  
Asociación Mendoquina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.

**C.A.P.E.G.A.** Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

**C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO.**  
Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro

**C.E.C.A. SAN JUAN.** Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

**C.E.C.A. SAN LUIS** Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis

**C.E.C.A.C.H.** Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.

**C.E.C.A.E.R.** Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

**C.E.C.L.A. LA PAMPA** Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubrificantes y Afines de La Pampa

**C.E.C. JUJUY**  
Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy

**F.E.C.R.A.** Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina

**C.E.P.A.S.E.**  
Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero

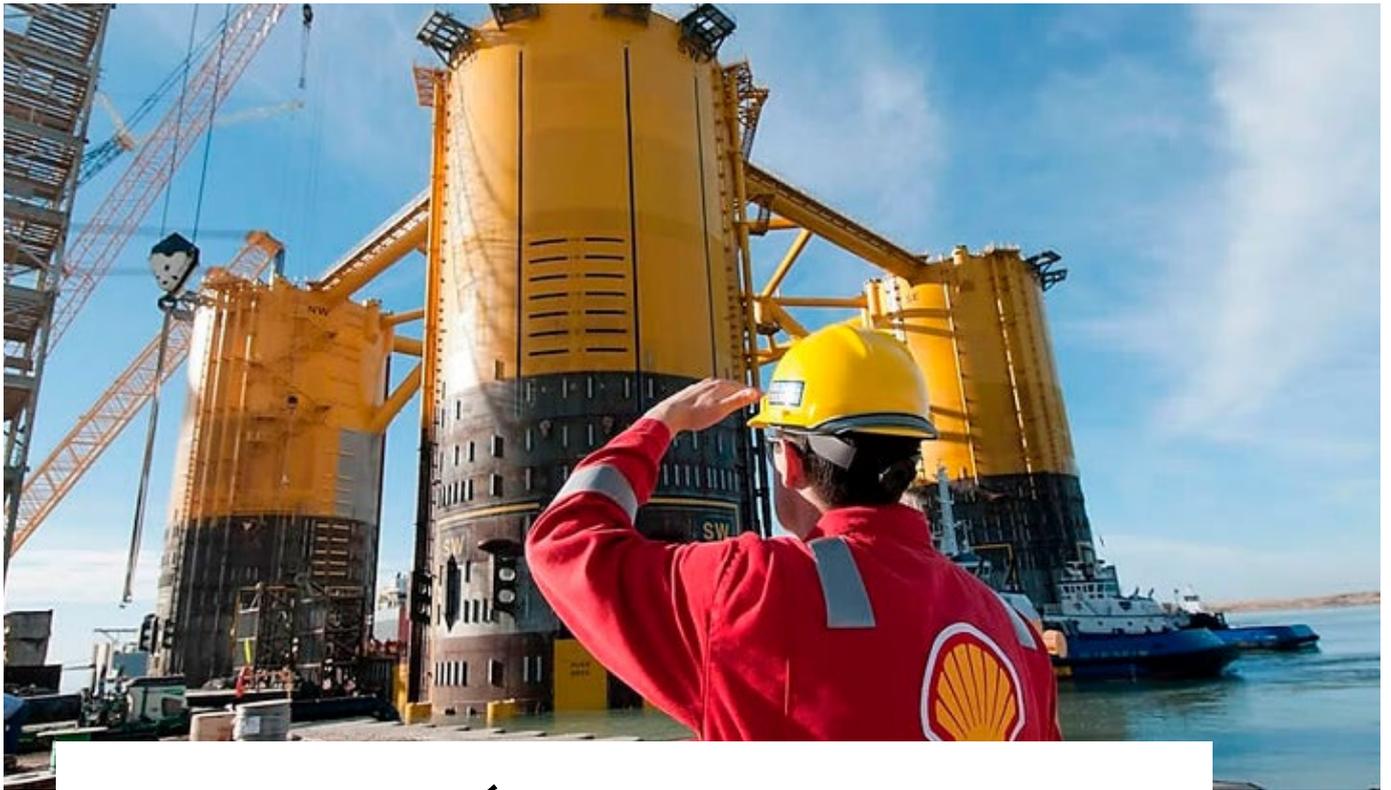
**C.E.S.A.N.E.** Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste.

**C.E.S.COR**  
Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes

**C.E.S.E.C.A.** Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.

**F.A.E.N.I.** Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe

**F.E.C.A.C.** Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba -



## SHELL CELEBRÓ SU 110º ANIVERSARIO CON LA META DE DUPLICAR SU NIVEL DE INVERSIONES

GERMÁN BURMEISTER, PRESIDENTE DE SHELL ARGENTINA SEÑALÓ QUE "LOS RECURSOS ESTÁN, PERO LOS TENEMOS QUE HACER COMPETITIVOS A NIVEL LOCAL".

**E**n el marco de un mega evento, la petrolera Shell festejó su 110ª aniversario en el país con la presencia de los principales referentes de la industria tanto del ámbito público como privado. Todo coincidieron en afirmar que hoy con Vaca Muerta, Argentina tiene una enorme ventana de oportunidad de ser un jugador energético clave de escala mundial en pleno proceso de transición energética.

En la apertura del encuentro, que expuso los temas más representativos de la industria, Ger-

mán Burmeister, Presidente de Shell Argentina señaló que "tenemos una mirada a largo plazo que puede transformar al sector y al país. Es una oportunidad única que todos tenemos. Tenemos recursos competitivos a nivel global, pero lo tenemos que hacer competitivos a nivel local".

El directivo destacó el potencial hidrocarburoífero del país y de cómo Shell pudo reconvertirse en estos 110 años de historia tanto en el upstream como en el downstream. La compañía anglo-holandesa desembarcó en el país en 1914 y desde

entonces ha sido protagonista de la historia petrolera local.

La empresa produce hoy en Vaca Muerta unos 50 mil barriles de petróleo por día y el objetivo- según explicó Burmeister- es superar los 70.000 bpd en el corto plazo. El monto de inversiones hoy alcanza los U\$S 600 millones, pero podría duplicarse si la industria continua con este contexto de crecimiento.

En este sentido, el presidente de Shell Argentina insistió en que el país tiene una enorme oportunidad en el mercado hidrocarburoífero mundial, pero instó a "capturar esa oportunidad".

Por su parte, Sebastián Regis, gerente de operaciones de la empresa hizo referencia a uno de los hitos recientes del crecimiento de la empresa en el segmento del



realidad que abastece con sus operaciones de shale más del 50% del mercado de crudo y gas del país.

“En la actualidad Argentina produce cerca de 700.000 bpd de crudo y la demanda del mercado interno promedia los 500.000 bpd, con lo cual tenemos un excedente de más de 200.000 bpd destinados a la exportación que permite mejorar sustancialmente los números de la balanza comercial energética”, comentó. Y agregó que la rehabilitación del Oleoducto Trasandino (OTASA) en el año 2023 fue clave para reanudar las ventas de crudo a Chile.

En tanto, el gerente de Seguridad y Sustentabilidad, Marcelo Asis dio su mirada sobre el compromiso asumido por Shell para reducir a cero las emisiones de efecto invernadero tanto en su portfolio upstream, como las actividades asociadas al consumo de productos energéticos, “por eso gran parte de las operaciones en Vaca Muerta se hacen a través de la electrificación provenientes de fuentes solares y eólicas, en su mayoría para re4s-pondaer a las demandas que hoy impone la transición energética”.

En el cierre del evento, Rich Howe, vicepresidente Global de Aguas Profundas de Shell, auguró un futuro brillante para el sector hidrocarburo en Argentina donde gracias al crecimiento de Vaca Muerta podría producir en el corto y mediano plazo más de 1 millón de bpd.

**Fuente:** Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista

petróleo no convencional: el oleoducto Sierras Blancas-Allen, que permite canalizar la producción del bloque Sierras Blancas.

En este sentido, ponderó que los gobernadores e intendentes son claves para el desarrollo de

Vaca Muerta y que es necesario articular medidas entre todos los actores de la industria para que shale aumente su productividad.

Por su parte, Julio Ledesma, gerente comercial de la petrolera aseveró que hoy Vaca Muerta es una

# QUÉ DICEN LOS PETROLEROS SOBRE EL FUTURO EXPORTADOR



Empresarios y referentes del sector se dieron cita en una cumbre organizada por Amcham Energy Forum, donde se debatieron temas en torno a Vaca Muerta.

**B**ajo el lema “Desarrollo energético argentino: construyendo un futuro exportador”, los expertos analizaron la coyuntura energética local que hoy presenta varias aristas.

La apertura estuvo a cargo de Marc Stanley, el embajador de Estados Unidos en la Argentina, quien dejó un mensaje claro a la audiencia integrado en su mayoría por empresarios locales.

“Seguiremos trabajando con el gobierno de Argentina a medida que mejore su entorno de inversión y de operaciones para sus empresas”, disparó, y reconoció: “Este país es tan diverso que hay oportunidades en casi todas las provincias para buscar diferentes tipos de soluciones energéticas.

La nota del día la dio el actual presidente de YPF, Horacio Marín, quien en su disertación se refirió al proyecto de GNL y adelantó que el próximo paso es firmar los contratos y conseguir financiamiento. También puso el foco en el oleoducto Vaca Muerta Sur y no descartó una eventual baja en el precio de los combustibles.

Luego, ante la prensa, el directivo fue más allá al asegurar que la planta de GNL nunca fue un proyecto muy sólido hasta que no se firmen las decisiones de inversión financiera (FID, por sus siglas en inglés) que se espera alcanzar en el primer trimestre de 2025.

Marín puso el acento en los pasos que debe cumplir esta mega inversión. “El proyecto físico lo tenemos. Luego se abre al mercado,

se firman los contratos y recién ahí se busca financiamiento externo. Hoy no vemos ninguna variable macroneconómica, incluido el cepo, que pueda condicionar este tipo de proyectos”, destacó, y aclaró que la petrolera sigue buscando socios. Entre los potenciales compradores se anotan en la lista India, Italia, Hungría, y Alemania.

El directivo adelantó que a finales de mes se estará avanzando con las licitaciones y en los acuerdos con los socios que tendrán el proyecto como el caso de Vista Energy, Pan American Energy y Pampa Energía. También deslizó la posibilidad de que caiga el precio de la nafta.

“Tenemos que entender que para ser un país normal, cuando aumenta el petróleo tenemos

que aumentar los combustibles y cuando baja el petróleo los tenemos que bajar”, graficó.

El gobernador Alberto Weretleneck quien también participó del evento hizo especial hincapié sobre el rol del GNL en la infraestructura energética de la provincia y ratificó que el proyecto se hará de todas maneras con Petronas o sin ella.

El evento también contó con un segmento sobre descarbonización en la industria oil & gas, en el que participaron la presidenta de DOW, Dolores Brizuela, Mariano Rube, CEO de Ukko Energy y Manuel Aguirre, director de Relaciones Institucionales de Vista Energy.

Del sector público la figura más representativa fue la de Daniel González, secretario de Coordinación de Energía y Minería de la Nación,

quien anticipó que la Secretaría de Energía va a anunciar una serie de medidas para paliar la crisis del sistema eléctrico, en respuesta a los informes que se difundieron en las últimas semanas sobre la posibilidad concreta de sufrir un black out para el verano próximo cuando se conjuguen las altas temperaturas y una excesiva demanda.1

**Fuente:** Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista



La energía es vida.  
Es una necesidad básica,  
y una fuente de progreso.  
Así, hoy, para contribuir al  
desarrollo sustentable del planeta  
y hacer frente al cambio climático,  
avanzamos, juntos,  
hacia nuevas formas de energía.

**La energía se está reinventando,**  
y el cambio energético también es el nuestro.

Nuestro objetivo es ser un líder mundial  
de la transición energética.

Por eso,

**Total se transforma  
y evoluciona a TotalEnergies.**



**TotalEnergies**



  
**CLUSTER**  
DE ENERGÍA MAR DEL PLATA

# Potenciando nuestra capacidad productiva



# Sin operaciones en el país, nadie entiende a qué se dedica PDVSA en Argentina

Casi sin estructura de personal y en medio del peor momento político entre ambos países, la empresa seguiría subsistiendo con fondos provenientes de la filial de Bolivia.



Inentendible. Irrisorio. Sin respuestas. Esta es la sensación que da cuando alguien hace referencia a PDVSA Argentina que, a pesar de no tener más operaciones ni negocios en el país, la empresa sigue alquilando un piso en la calle Reconquista 1166 en el barrio de Retiro. Allí traba-

jan no más de 3 empleados que dedican su tiempo en recibir demandas laborales, organizar audiencias de testigos y responder las notificaciones de la AFIP.

La gran pregunta es qué justifica que una empresa que está al borde de la quiebra con cientos de juicios laborales (algunos ya

con sentencias en contra) cuentas bancarias y activos embargados siga recibiendo fondos cuando en el país no produce petróleo, y prácticamente no comercializa combustibles, y con una deuda judicializada que hace cinco meses superaba los US\$ 28 millones.

Tras el despido masivo de más de 170 trabajadores por parte de PDVSA Argentina y sus empresas mixtas (Petrolera del Cono Sur y Fluvialba), las últimas sentencias de solicitud de quiebra se pagaron con fondos provenientes de la filial de Bolivia, a través de la figura de préstamo de interfiliial, pero según pudo acceder este medio a la fecha sólo quedan menos de U\$S 300.000, los cuales resultarían insuficientes para atender toda la catarata de reclamos legales.

Para colmo esta situación se da en medio del peor momento de las relaciones bilaterales y políticas entre Argentina y Venezuela. El propio gobierno de Javier Milei formalizó el pedido de captura del actual presidente venezolano, Nicolás Maduro a Interpol. La justicia invocó el principio de "jurisdicción universal" en el marco de una investigación por crímenes de lesa humanidad.

La cancillería venezolana apuntó que el fallo "carece de fundamentos de competencia y violenta la jurisdicción de los Estados y las inmunidades y privilegios que gozan los presidentes y altos funcionarios".

Desde hace años que la situación contable de la empresa muestra números que no cierran con balances que desde 2019 hasta la fecha no cuadran y un estado financiero calamitoso en el que gran parte de los responsables no hay tenido ningún tipo de consecuencias. De hecho, al tener las cuentas bancarias embargadas se supone que los tres empleados que

hoy trabajan en la compañía cobrarían sus salarios en efectivo y no se descarta que hasta podrían cobrar en dólares.

Se agrega a esta situación que desde 2019, las 11 estaciones de servicios propiedad de PCSA en Argentina están paradas, algunas en el abandono total. Ninguna fuente pudo confirmar hasta el momento si siguen funcionando las estaciones de servicio ubicadas en San Isidro, Glew, San Francisco Solano y Paraná.

Sin liquidez, ni financiamiento, ni operaciones en el país, la situación cada vez es más crítica. La mayoría de los trabajadores despedidos no cobró indemnización. No obstante, trascendió que la empresa habría contratado a un nuevo estudio de abogados (Salas Salcedo) que estaría resolviendo caso por caso.

Los activos de la compañía ascienden a un total de más de US\$ 64 millones, mientras que los pasivos superan los US\$ 50 millones.

En el año 2019 se habría hecho el primer pedido para la disolución y liquidación de activos de la compañía, pero se logró suspender, y en 2020 se sometió a un proceso de revaluación. No obstante ello, la situación de la empresa siguió siendo cada vez más crítica.

En enero de 2023, el informe oficial, donde se recomendaba la venta de activos, fue recibido por Tareck El Aissami, por entonces Vicepresidente Sectorial de Economía y Ministro del Poder Popular del Petróleo y Presidente de la Comisión Presidencial "Aí Rodríguez Araque", actualmente detenido y acusado por el go-

bierno venezolano de integrar una supuesta trama de corrupción de venta de crudo a través de criptoactivos.

El documento al que accedió este medio destaca la importancia de iniciar un proceso de disolución y liquidación y que el mismo sea ejecutado y controlado por la misma PDVSA, "ya que en caso contrario, si un juzgado decreta la quiebra por falta de pago de una sentencia, esto causaría la intervención inmediata de las empresas y posteriormente los activos serán rematados a precios muy inferiores con un detrimento que podría llegar al 50% de su valor original".

**Fuente:** Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista



# FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker  
NVOCC

## SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

**FINVESA LOGÍSTICA S.A.**

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C  
(C1010ABB) CABA Argentina  
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246  
Fax 54 11 5256 8331  
E-mail [rjpf@finvesa.com.ar](mailto:rjpf@finvesa.com.ar)  
[www.finvesa.com.ar](http://www.finvesa.com.ar)



# LA PRIORIDAD EN POLÍTICA ENERGÉTICA

El gobierno de Javier Milei persigue un objetivo claro para este verano: garantizar el suministro eléctrico para los próximos dos años con la finalidad de evitar cortes de luz en hogares y en industrias.

**F**inalmente el informe de CAMESA advirtiendo sobre la crisis de suministro eléctrico para el verano próximo fue premonitorio. A la falta de inversiones en generación y transporte hoy se suman varios aspectos que anticipan un esce-

nario complejo que podría ocasionar un colapso en el sistema.

Entre los principales figuran la reducción de la disponibilidad de la Central Hidroeléctrica Yacyretá por menor hidraulicidad; la salida de la Central Nuclear Atucha I de 362 MW por un período aproximado de 30 meses; menores importaciones desde Brasil, en los momentos de pico de consumo, como consecuencia de la situación hidrológica de dicho país; y la ausencia de inversiones en generación dada la falta de señales de mercado con excepción de aquellas vinculadas a las energías renovables.

Ante esta situación, la Secretaría de Energía activó, a través de la Resolución 294/2024 publicada en el Boletín Oficial un “Plan de Contingencia y Previsión para meses críticos del período 2024/2026” con la finalidad de evitar, reducir o mitigar la crítica condición de abas-

tecimiento de energía para los días críticos del período 2024/2026 con acciones en los segmentos de generación, transporte y distribución de energía eléctrica.

El Gobierno Nacional persigue un objetivo claro: garantizar el suministro eléctrico para los próximos dos años con la finalidad de evitar cortes de luz tanto en hogares como en industrias.

Frente a un pico de demanda que podría superar los 30.000 MW para este verano, la normativa propone una serie de incentivos a las empresas generadoras de energía para aumentar la oferta y ofrece un sistema de limitación de demanda a los grandes usuarios, en ambos casos a cambio de incentivos económicos.

El texto de la resolución explica que se buscará por un lado bajar la demanda de los grandes consumidores y alentar formas alternativas de generación con máquinas actualmente fuera de línea y que necesitan un reacondicionamiento.

Entre los considerandos, la resolución advierte que “ningún gobierno federal ha recibido una herencia institucional, económica y social más grave que la que recibió la actual administración por lo que es imprescindible adoptar medidas que permitan superar la situación de emergencia creada por las excepcionales condiciones económicas y sociales que la Nación padece, especialmente, como consecuencia de un conjunto de decisiones intervencionistas”.

También indica que las limitaciones en la red de transporte de



500 kV, especialmente en regiones clave como NOA, NEA, CUYO y GBA, subrayan la necesidad urgente de actualizar y expandir la infraestructura de transmisión para enfrentar problemas significativos de carga y elevados niveles de tensión en sus redes.

Con relación a la oferta, el plan impulsado por Nación propone incorporar un esquema de remuneración adicional, complementaria y excepcional en base a potencia disponible (remuneración fija) y generación (remuneración variable) que promueva la disponibilidad de las centrales de generación térmica en meses y horas críticas, con vigencia desde diciembre de 2024 a marzo de 2026, la que podrá ser prorrogada

por la Subsecretaría de Energía Eléctrica por doce meses adicionales sujeto a la presentación de un programa en el que se detallen las tareas de mantenimiento a realizar en cada unidad generadora, el que podrá ser presentado hasta treinta días antes del vencimiento del periodo de verano en el mes de marzo del año 2026.

Por su parte, CAMMESA deberá implementar un procedimiento de despacho de carácter excepcional que permita realizar un uso estratégico de las unidades de generación de energía eléctrica tendiente a reducir los riesgos de restricciones de abastecimiento en los períodos de mayor consumo.

En tanto, para el sector de Distribución, Energía estableció que

la Subsecretaría de Energía solicitará al ENRE que instruya a las empresas distribuidoras de jurisdicción federal para que, dentro de un plazo máximo de 15 días desde la publicación de la presente medida, presenten un Programa de Atención de Contingencias ante situaciones de indisponibilidades en sus áreas de concesión.

Además, el artículo 6 de la Resolución crea "el Comité de Seguimiento de Implementación del Plan de Contingencia, que realizará un monitoreo continuo y con evaluaciones periódicas.

**Fuente:** Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista



# POSICIONADORES ELECTRONEUMÁTICOS PARA VÁLVULAS

## INNOVACIÓN TECNOLÓGICA PARA SUS VÁLVULAS

- Modelos Lineales y Rotativos
- Versión Analógica, Digital y Smart
- IP 66, Flame proof, certificado intrínsecamente seguro
- Opción HART, Profibus, Fieldbus
- Otros productos: Indicador de posición APE y SI, Transmisor de posición de válvula APE, Filtro Regulador

**Servicio técnico, Provisión de Repuestos y Recambio de Equipos**

**PG POWER-GENEX**

**LYNSA**  
Soluciones Industriales

[www.lynsa.com](http://www.lynsa.com)

Tasso 2695 - 1427 - Cdad. Aut. Bs. As. - Rep. Argentina  
Tel.: (54-11) 4523-2981 - Wsp: 1567501691 - [ventas@lynsa.com](mailto:ventas@lynsa.com)

28 YEARS EXPERIENCE





JULIÁN ESCUDER, CEO DE PLUSPETROL

## LOS PLANES DE INVERSIÓN EN VACA MUERTA, Y LA VENTANA DE OPORTUNIDAD PARA MONETIZAR LAS RESERVAS DE OIL & GAS

El ejecutivo consideró que la inversión en infraestructura es clave para maximizar este potencial, y aprovechar el proceso hacia la transición energética.

### ¿CUÁL ES LA MIRADA DE PLUSPETROL SOBRE EL CRECIMIENTO DEL SECTOR HIDROCARBURIFERO EN NEUQUEN IMPULSADO POR VACA MUERTA?

Vaca Muerta es un activo de clase mundial, por ese motivo desde Pluspetrol tenemos nuestro foco puesto en Neuquén, siendo uno de los principales operadores de la Cuenca. La Calera, nuestro yacimiento estrella en la provincia, hoy representa casidos de cada tres dólares de la inversión global de Pluspetrol batiendo récords de inversión año tras año. Esto nos permitió estar produciendo en la actualidad más de 10 millones de m<sup>3</sup> de gas y cerca de 4.800 m<sup>3</sup> de condesado.

### ¿CUÁLES SON LOS PLANES DE INVERSIÓN, METAS DE PRODUCCIÓN Y OBJETIVOS DE LA EMPRESA EN EL CORTO Y MEDIANO PLAZO EN NEUQUEN?

A partir de noviembre 2024 la capacidad de La Calera será de 12 MMm<sup>3</sup>d Kreal de gas y 4.800 m<sup>3</sup>/D de condensado. Por otro lado, nuestras próximas ampliaciones serán, en una primera etapa, lo que denominamos CPF 1.5 la cual lleva la capacidad de gas total de la Calera a 14,5 MMm<sup>3</sup>d Kreal, dejan-

do los 4.800 m<sup>3</sup>d de condensado. Esta fase contempla ampliar compresión y se espera su puesta en marcha para mayo de 2025.

En paralelo, estamos ya trabajando en la siguiente expansión, que permitirá ampliar la capacidad de La Calera a 17 MMm<sup>3</sup>d Kreal de Gas con 9.600 m<sup>3</sup>d de condensado. Se espera su puesta en marcha para comienzos de 2027. Asimismo, en la ventana de crudo liviano, estamos comenzando la explotación de Loma Jarriosa Este que también tiene un potencial prometedor de producción de hasta 2.000 m<sup>3</sup>/D.

### ¿CUÁL ES EL ROL DE ARGENTINA EN LA TRANSICION ENERGETICA Y LA VENTANA DE OPORTUNIDAD QUE SE ABRE PARA MONETIZAR LAS RESERVAS PETROLERAS?

Argentina juega un papel fundamental en la transición energética global, gracias a las reservas de gas natural, que es considerado un combustible de transición hacia un futuro con menos emisiones de carbono. En Pluspetrol, creemos que Vaca Muerta ofrece una ventana de oportunidad única para monetizar estas reservas, tanto para consumo interno como

para exportación, posicionando al país como un proveedor estratégico de gas licuado (GNL) a nivel internacional. La inversión en infraestructura, como gasoductos y plantas de licuefacción, es clave para maximizar este potencial, y estamos comprometidos en aprovechar esta oportunidad mientras acompañamos la transición hacia nuevas fuentes de energía.

### ¿CUÁL ES SU VISIÓN SOBRE EL PERFIL EXPORTADOR QUE TIENE EL PAIS DE LA MANO DEL GNL?

Argentina tiene un gran potencial para convertirse en un exportador neto de gas natural licuado (GNL) gracias a los desarrollos en Vaca Muerta. En Pluspetrol, estamos explorando oportunidades en la exportación de gas comenzando por Latinoamérica con exportaciones a Chile y a Brasil tras la reversión del gasoducto del norte. El Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones (RIGI) ofrece el marco adecuado para estimular las inversiones, como las de GNL, brindando una mayor estabilidad y previsibilidad para los proyectos a largo plazo.



# La red que nos conecta

Movemos la energía desde Vaca Muerta hasta el norte de nuestro país y la región, conectando a miles de comunidades con el desarrollo

Te esperamos en el evento más importante de la industria para seguir conectando el presente con un futuro lleno de oportunidades.



Encontranos en **stand 1 C-46** (Hall 1)  
y en **Espacio JOG**

23-25 de octubre, 2024 - 13 a 20h



TGNGas



TGNGas



TGNGas



TGN



TGNOficial

# Imagen & Estrategia

## Dow Argentina recibe la re-certificación LEED Platinum



Dow Argentina, compañía líder en ciencia de materiales, anuncia que su nuevo edificio de oficinas ubicado en la calle Bouchard 710, Ciudad de Buenos Aires, ha obtenido la re-certificación LEED Platinum en la categoría Operación y Mantenimiento (O+M). Esta distinción convierte a la torre en el primer edificio del país en lograr la re-certificación LEED v4.1 nivel Platino, en reconocimiento a su continuo compromiso con la sustentabilidad. Construido en 2001 y adquirido por Dow en julio de 2020, este edificio ya había alcanzado la certificación LEED Existing Building GOLD en marzo de 2017.

## Julián Escuder es el nuevo Gerente General de Pluspetrol Argentina



En línea con el plan de crecimiento y evolución de Pluspetrol, Julián Escuder fue designado como Gerente General de Pluspetrol Argentina. Escuder ingresó a Pluspetrol en 1999 en el área de Administración y Finanzas. Es Licenciado en Administración por la Universidad Católica Argentina, con un Executive Master en Administración de Empresas y un Programa de Desarrollo Directivo del IAE. Con 25 años de trayectoria en la industria, ocupado diversos roles de liderazgo tales como Gerente de Finanzas Corporativas, Gerente de Administración & Finanzas en Argentina, Gerente de Planeamiento Corporativo, hasta su posición actual como Vicepresidente de Administración y Finanzas de Pluspetrol.

## Raízen Argentina obtuvo la certificación para producir diésel renovable



Raízen Argentina, licenciataria de la marca Shell, anuncia que su refinera ubicada en Dock Sud logró la certificación ISCC, International Sustainability & Carbon Certification, como planta coprocesadora. Esta certificación reconoce la inclusión de materias primas de origen vegetal en su proceso productivo, permitiendo la elaboración de diésel de origen renovable mediante el coprocesamiento de aceite de soja. El ISCC es un esquema de certificación global alineado con la Directiva de Energías Renovables (RED II) de la Unión Europea y el Reino Unido. Este esquema asegura la trazabilidad del proceso y proporciona el cálculo de la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.

## Telcosur y Silica Networks desarrollan fibra óptica para Punta Colorada



Telcosur, la unidad de negocios de telecomunicaciones de tgsy Silica Networks, compañía de Grupo Datco dedicada a la provisión de infraestructura, mantenimiento y servicios de conectividad y transportes sobre fibra óptica, anunciaron un proyecto conjunto de infraestructura que permitirá desplegar un anillo de fibra óptica para conectar la localidad costera de Punta Colorada, en el departamento de San Antonio, provincia de Río Negro. Como parte de este proyecto, que cuenta con los estudios de ingeniería de pre-factibilidad, ambas empresas prevén construir un tendido de fibra óptica de alta capacidad entre las localidades de Sierra Grande, Playa Dorada, Punta Colorada y Puerto Madryn por una traza cercana a la costa patagónica.

Planta Separadora  
Loma La Lata - Neuquén

 **MEGA**  
COMPAÑÍA MEGA S.A

# AGREGAMOS VALOR A LA ENERGÍA

Líderes en el procesamiento de Gas Natural  
de la Cuenca Neuquina

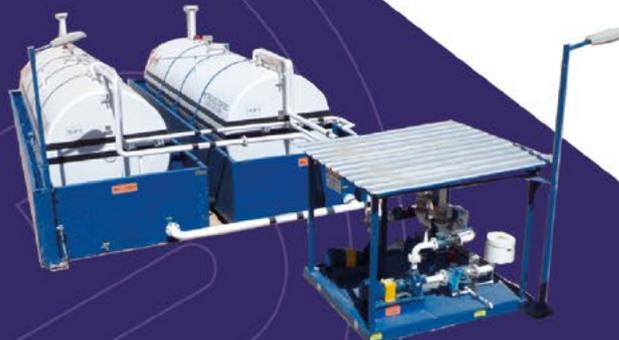


Compañía Mega S.A.

[www.ciamega.com.ar](http://www.ciamega.com.ar)



**BERTOTTO  
BOGLIONE**



**DESDE 1948 TRABAJANDO  
POR EL DESARROLLO  
DE NUESTRO PAÍS**

**MINERÍA**

 bertottoboglione  @bertottobogliok

 bertottoboglioneok  bertotto-boglione

+54 03472 425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

**bertotto-boglione.com**

  
**ASME**  
SETTING THE STANDARD